

MAGAZIN DES DEUTSCH-FINNISCHEN HANDELS
SAKSALAIS-SUOMALAISEN KAUPAN LEHTI

FIN DE

2
2026

**Souveräne
Infrastruktur**
– *bei Häfen und Logistik* s. 20–24

Suvereeni infrastruktuuri
– *satamissa ja logistiikassa* s. 46–50

Moderner, souveräner, sicherer

SO VIELE GUTE Nachrichten haben wir selten zu berichten: Deutschland investiert seit Herbst 2025 enorm in seine Infrastruktur, in Hochtechnologie und Digitalisierung, in klimafreundliche Technologien, Cybersicherheit und Verteidigung. Im Frühjahr hat die Bundesregierung Zahlen zu den getätigten Investitionen 2025 sowie den geplanten im Jahr 2026 offengelegt – viele Investitionen sind tatsächlich „on top“ und keine Umschichtungen.

Sie setzen starke Impulse: In 2025 und 2026 werden in Deutschland rund 26 Mrd. Euro in Bahninfrastruktur investiert, plus 5,7 Mrd. in Brücken und Tunnel; ganze 12 Mrd. in Energieeffizienz und erneuerbare Energien im Gebäudebereich, weitere 2,1 Mrd. in Energieinfrastruktur; 7,5 Mrd. in (digitale) Infrastruktur von Krankenhäusern; 3,6 Mrd. in flächendeckenden Breitbandausbau; 2,1 Mrd. in Wasserstoffeinsatz in der Industrieproduktion sowie die Umsetzung der Nationalen Wasserstoffstrategie, weitere 1,7 Mrd. in die Dekarbonisierung der Industrie sowie Energieeffizienz von Industrie und Gewerbe; 1,2 Mrd. in Digitalisierung der Verwaltung; und 1,1 Mrd. in Forschung und Entwicklung.

Sehr gute Aussichten für beide Länder – denn auch finnische Unternehmen werden davon profitieren und der Wirtschaft positive Impulse verleihen. Erste Effekte sind schon sichtbar: Die deutsche Wirtschaft ist trotz Iran-Krieg im Q1/2026 um 0,3 % gewachsen, in Finnland sogar um 0,9 %. Und finnische Unternehmen berichten uns, dass der April noch besser aussieht.

Mehr gute Nachrichten? Deutschland investiert in den Aufbau eines technologisch souveränen Europas, u.a. 2,5 Mrd. Euro Investitionen in Mikroelektronik zur Stärkung der technologischen Souveränität. Unser Deutsch-Finnisches Businessforum in München (5.–6.10.2026) trägt zu dieser Stärkung bei. Unter dem Titel „Building Europe“ diskutieren wir mit Experten und unseren Gästen Lösungen für souveräne Infrastruktur im Bereich Digitales und Energie. Zu souveräner Infrastruktur in Finnland erfahren Sie schon jetzt mehr im Titelthema dieser Ausgabe (S. 20–24).

Unternehmen und Behörden beider Länder arbeiten auch im Verteidigungssektor eng zusammen. Über die Weiterentwicklung deutsch-finnischer Kooperationen in dem Bereich diskutierten rund 200 Teilnehmer unseres ersten „German-Finnish Defence Dialogue“ (S. 18). Stabilere Sicherheit ist ein Garant für unsere Souveränität, und wir arbeiten daran mit.

Wer souverän ist, kann auch mal entspannen – in diesem Sinne wünsche ich Ihnen einen entspannenden und erfolgreichen Sommer. ×

Modernimpi, suvereenimpi, turvallisempi

HYVÄT UUTISET OVAT aina tervetulleita, joten aloitetaan niistä: Saksa on syksystä 2025 lähtien investoinut voimakkaasti infrastruktuuriin, huipputeknologiaan ja digitalisaatioon, ilmastoystävällisiin ratkaisuihin, kyberturvallisuuteen sekä puolustukseen. Keväällä Saksan hallitus julkaisi tiedot vuoden 2025 toteutuneista ja vuoden 2026 suunnitelluista investoinneista – ja selkeä osa näistä panostuksista on aidosti uusia, ei pelkkää määrärahojen uudelleenkohdentamista.

Investointien vaikutus on mittava: vuosina 2025–2026 Saksassa kohdistetaan rautatieinfrastruktuuriin noin 26 sekä siltoihin ja tunneleihin 5,7 miljardia. Rakennusten energiatehokkuuteen ja uusiutuvaan energiaan ohjataan 12 sekä energiainfrastruktuuriin 2,1 miljardia. Sairaaloiden, erityisesti niiden digitaalisen infrastruktuurin, kehittämiseen investoidaan 7,5, laajakaistaverkon kattavuuteen 3,6 sekä vetytalouden kehittämiseen ja kansallisen vetytiekartan toimeenpääntöön 2,1 miljardia. Lisäksi teollisuuden vähähiilistämiseen ja energiatehokkuuden parantamiseen, hallinnon digitalisaatioon sekä tutkimukseen ja kehitykseen kohdistuu kuhunkin yli miljardi euroa.

Näkymät ovat myönteiset molempien maiden talouksille – myös suomalaiset yritykset hyötyvät investointiohjelmista ja niiden synnyttämistä kasvumahdollisuuksista. Ensimmäiset vaikutukset näkyvät jo: Saksassa talous kasvoi vuoden 2026 ensimmäisellä neljänneksellä 0,3 % Iranin sodan vaikutuksista huolimatta, ja Suomessa kasvua kertyi jopa 0,9 %. Suomalaisyritysten mukaan huhtikuu näyttää vieläkin paremmalta.

Eivätkä hyvät uutiset lopu tähän: Saksa panostaa teknologisesti suvereenin Eurooppaan, ja vuonna 2026 mikroelektronikkaan suunnataan 2,5 mrd. teknologisen omavaraisuuden vahvistamiseksi. Münchenissä 5.–6.10.2026 järjestettävä Saksalais-Suomalainen Businessforum tukee osaltaan tätä kehitystä. „Building Europe“ -teeman alla keskustelemme asiantuntijoiden ja vieraidemme kanssa ratkaisusta, joilla vahvistetaan digitaalisen ja energia-alan suvereenia infrastruktuuria Euroopassa. Suomen suvereenia infrastruktuuria käsitellään myös tämän lehden pääteemassa (s. 46–50).

Saksa ja Suomi tekevät tiivistä yhteistyötä myös puolustussektorilla. Noin 200 osallistujaa kokoontui ensimmäiseen ”German-Finnish Defence Dialogue” -tapahtumaan keskustelemaan yhteistyön syventämisestä ja tulevaisuuden mahdollisuuksista (s. 44). Vakaampi turvallisuus on suvereniteetin perusta – ja sen vahvistaminen on yhteinen tehtävämme. Suvereeni voi välillä myös hengähtää. Tässä hengessä toivotan rentouttavaa ja menestyksekkästä kesää. ×



Dr. Jan Feller
Geschäftsführer | toimitusjohtaja

OVERSEAS PORT OF ROSTOCK

The intermodal hub



intermodal-rostock.de

**ROSTOCK
PORT**

Opening new horizons

- 3 Vorwort
- 6 FINDE-Fakten
- 8 Terminkalender
- 9 Neue Mitglieder

NETZWERK

- 11 Neues Cross Mentoring Program
- 12 Legal News
- 14 Neues aus dem Netzwerk
- 15 Deutsch-finnische Wasserstoff-Kooperation
- 16 Unsere neuen Premium Partner:
MC Containers und HPP Attorneys

IM FOKUS

- 18 German-Finnish Defence Dialogue

TITELTHEMA

- 20 Souveräne Infrastruktur – bei Häfen und Logistik
- 21 Interview: Wasserstoff-Wirtschaft und Infrastruktur in Oulu
- 24 Gastbeitrag: Container als strategische Infrastruktur

WIRTSCHAFTSNACHRICHTEN

- 25 Deutsch-finnischer Handel 2025
- 26 Wirtschaftsnachrichten

MARKTEINSTIEG

- 28 Teilnehmer-Interview: Marktforschungsreise nach Deutschland und in die Niederlande
- 29 Bericht der Einkaufsinitiative

GTAI

- 30 Kreislaufwirtschaft in Finnland



**Cross Mentoring:
Wachstum über
Grenzen hinweg**

11 |

**Cross Mentoring:
kasvua yli rajojen**

| 37

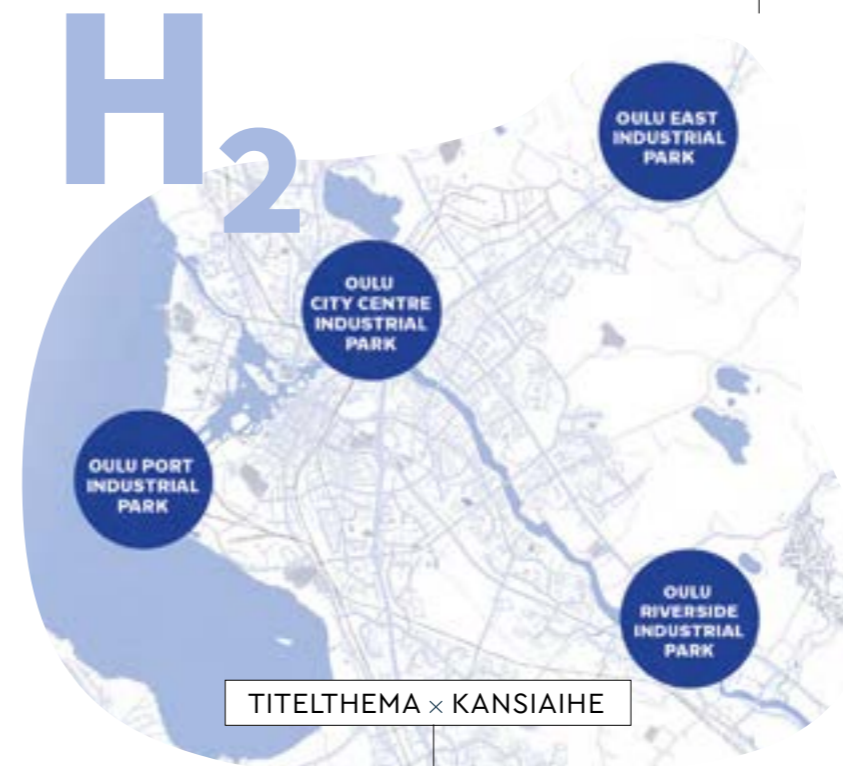


Über 200 Teilnehmer
beim „German-
Finnish Defence
Dialogue“

18 |

Yli 200 osanottajaa
German-Finnish
Defence Dialogue
-tapahtumassa

| 44



**Interview:
Wie Wasserstoff-
Projekte Oulus
Wirtschaft
voranbringen**

21-23 |

**Haastattelu:
Miten
vetytaloushankkeet
edistävät Oulun
taloutta**

| 47-49



Vom Entsorger zum
Rohstofflieferanten:
Kreislaufwirtschaft in Finnland

| 30

- 3 Esipuhe
- 6 FINDE-faktat
- 8 Tapahtumakalenteri
- 35 Uudet jäsenet

VERKOSTO

- 37 Uusi Cross Mentoring -ohjelma alkaa
- 38 Uudet Premium Partnerimme esittäytyvät:
MC Containers ja HPP Attorneys
- 40 Uutisia verkostosta
- 41 Saksalais-suomalainen vety-yhteistyö
- 42 Legal news

FOKUKSESSA

- 44 German-Finnish Defence Dialogue

PÄÄAIHE

- 46 Suvereeni infrastruktuuri satamissa ja logistiikassa
- 47 Haastattelu: Vetytalous ja -infrastruktuuri Oulussa
- 50 Vieraskynä: Kontit osana strategista infrastruktuuria

MARKKINOILLE MENO

- 51 Investointikohteena München
- 52 Osallistujahaastattelu: markkinatutkimusmatka Saksaan ja Alankomaihin
- 53 Raportti ostaja-aloitteesta

TALOUSUUTISET

- 54 Talousuutiset
- 56 Saksan ja Suomen välinen kauppa 2025

MESSUT

- 57-59 Saksan messut

0,6% (2026)
0,9% (2027)

Ennuste bruttokansantuotteen kasvusta vuonna 2026 ja 2027

(Euroopan komission kevään 2026 talousennuste)



67%

Energian tuontiriippuvuus 2024 (energiatuonnin osuus kokonaisenergiantarpeesta)

(Euroopan komissio)



#17

Sijoitus Maailman onnellisuusraportissa 2026



22,9%

Tuotannollisen teollisuuden bruttolisäarvo 2025 (osuus BKT:sta)

#19

World Competitiveness Ranking 2025

3,1%

Tutkimus- ja kehitysmenojen kokonaismäärä (2024)



63,5%

Bruttovelka 2025 (osuus BKT:sta)

0,8% (2026)
1,4% (2027)

prognostiziertes Wachstum des Bruttoinlandsprodukts 2026 und 2027

(EU-Kommission: Frühjahrsprognose 2026)



33%

Abhängigkeit von Energieimporten 2024 (Anteil Netto-Energieimporte am Brutto-Energiebedarf)

(EU-Kommission)



#1

im World Happiness Report 2026



20,4%

Bruttowertschöpfung des Produzierenden Gewerbes 2025 (Anteil am BIP)

#14

World Competitiveness Ranking 2025

3,2%

Gesamtausgaben für Forschung und Entwicklung (2024)



88,5%

Bruttoschuldenstand 2025 (Anteil am BIP)

TERMINKALENDER
TAPAHTUMAKALENTERI

8.–11.6.

Exportinitiative Energie
„Windenergie und
Wasserstoff“

Saksalaiset tuulivoima- ja
vety-asiantuntijat
Suomessa

9.6.

Business Breakfast:
Windenergie und
Wasserstoff, Helsinki

Business Breakfast:
Tuulivoima ja vety,
Helsinki

17.6.

Sommerfest
der Deutschen Botschaft
im Botschaftsgarten

Saksan suurlähetystön
kesäjuhla suurlähetystön
puutarhassa

27.8.

Open House &
New Members' Meetup

Open House &
New Members' Meetup

1.–4.9.

Messe:
SMM – Maritime trade fair,
Hamburg

Messut:
SMM – Maritime trade fair,
Hampuri

22.–25.9.

Messe: WindEnergy,
Hamburg

Messut: WindEnergy,
Hampuri

5.–6.10.

Deutsch-Finnisches
Businessforum,
München

Deutsch-Finnisches
Businessforum,
München, Saksa

7.10.

DFBF Side event:
FINDE besucht...
IQM Quantum Computers,
München

DFBF Side event:
FINDE kylässä...
IQM Quantum Computers,
München

17.11.

German Beer Together
(offizielles
Slush-Side-Event)

German Beer Together
(virallinen Slush-
sivutapahtuma)

18.–19.11.

German Pitching Stage
@ Slush

German Pitching Stage
@ Slush

19.11.

German-Nordics Digital
Dialogue, Frankfurt

German-Nordics
Digital Dialogue, Frankfurt



Deutsch-Finnische Handelskammer e.V.
Saksalais-Suomalainen Kauppakamari

Unioninkatu 32B | 00100 Helsinki
+358 9 612 2120 | info@dfhk.fi
www.ahkfinland.de

Präsident | Hallituksen puheenjohtaja
Dirk Hofmann

Geschäftsführer | Toimitusjohtaja
Dr. Jan Feller

Redaktion | Toimitus
Friedrich von der Hagen, Antti Grönlund, Olivia Gripenwaldt,
Henna Alppivuori, Tuulia Kolkka, Annette Schmidt,
Sisko Kilvensalmi, Lauri Hietanen, Annika Ritari

Redaktionsschluss | Aineistopäivä
4.5.2026

Anzeigenvertrieb | Ilmoitusmyynti
Friedrich von der Hagen
+358 50 320 9850
friedrich.vonderhagen@dfhk.fi

Layout Rohkea Ruusu

Druck | Painopaikka
Grano Oy | G-Print | Multiart Gloss
ISSN 2242-816X

Das Magazin erscheint dreimal jährlich. Die Abgabe erfolgt
kostenlos an Mitglieder. Nachdruck nur mit Quellenangabe.

Lehti ilmestyy kolme kertaa vuodessa. Se lähetetään jäsenis-
tölle maksutta. Tekstiä lainattaessa lähde aina mainittava.

Auflage | Painos 1500

Gefördert durch:



aufgrund eines Beschlusses
des Deutschen Bundestages

Premium Partner



SOLENOVO

Solenovo ist ein 1996 gegründetes Soft-
wareunternehmen mit Sitz in Joensuu,
das Software- und SaaS-Lösungen spe-
ziell für die Bedürfnisse von Bildungs-
einrichtungen entwickelt. Die Systeme
des Unternehmens bieten Lösungen für
Forschungsdatenmanagement, Zeit-
erfassung und Projektberichterstattung,
Lehrplanentwicklung und -planung so-
wie Studierendenverwaltung. ✕

Herr Juha Manu
+358 40 865 9236

juha.manu@solenovo.fi
www.solenovo.fi



**KOULUYHDISTYS PESTALOZZI –
SCHULVEREIN SKOLFÖRENINGEN RY**

Der Koulu yhdistys Pestalozzi – Schulver-
ein Skolföreningen ry ist ein finnischer
Verein, dessen Vorgänger im Jahr 1880
mit dem Ziel gegründet wurde, in Helsin-
ki eine deutsche Schule zu errichten. Die
Deutsche Schule Helsinki (DSH) nahm
1881 den Betrieb auf und ist heute eine
der ältesten Privatschulen Finnlands. Die
DSH ist eine Einheitsschule mit zweijähri-
ger Vorschule, neunjähriger Grundschule
und dreijähriger gymnasialer Oberstufe.
In der DSH werden die deutsche und die
finnische Sprache sowie die Kultur beider
Länder vermittelt. Der Verein unterhält
zudem deutschsprachige Kindergärten in
den Stadtteilen Lauttasaari und Kaartin-
kaupunki, ist Arbeitgeber von rund 200
Mitarbeitenden und ein verbindendes
Glied im deutsch-finnischen Kontext. ✕

Herr Joachim Bauer
+358 (0)50 325 8323
joachim.bauer@dsh.fi
www.dsh.fi/de



SOFIA & CO

Sofia & Co ist eine global agierende
Kommunikationsagentur, die Unter-
nehmen aus Industrie und anderen
anspruchsvollen Branchen dabei unter-
stützt, transparent und verständlich
über ihre Tätigkeit zu kommunizieren.
Sofia entwickelt strategische Inhalte, för-
dert den Dialog, steigert die Sichtbarkeit
und stärkt die Marken von Unterneh-
men – intern und extern. Das Unterneh-
men hat seine Wurzeln in Finnland und
Deutschland, doch sein internationales
Team arbeitet problemlos weltweit und
über Grenzen hinweg. Sofia verfügt über
das Wissen und die Erfahrung, um aus
komplexen Themen inspirierende und
verständliche Inhalte zu erstellen. ✕

Frau Nora Fritzsche
+358 44 981 8965 | nfritsche@so-fia.co
www.so-fia.co



ELISA OYJ

Die Elisa Corporation ist ein Pionier im
Bereich Telekommunikation und digitale
Dienstleistungen mit der Mission „Eine
nachhaltige Zukunft durch Digitalisie-
rung“. Elisa betreut 2,8 Millionen Kunden
in Finnland und Estland sowie in über
100 Ländern. Das internationale Soft-
waregeschäft ist in Deutschland aktiv
und bietet unter dem Namen Elisa Indus-
triq Softwarelösungen für Online-Unter-
nehmen, Supply-Chain-Optimierung
und Hightech-Fertigung an. Im Jahr 2024
erzielte die Unternehmensgruppe einen
Nettoumsatz von 2,2 Milliarden Euro und
beschäftigt über 6.700 Mitarbeiter. ✕

Frau Johanna Jaakkola
+358 102 6000 | johanna.jaakkola@elisa.fi
www.elisa.com



NORLUMEN SALES TRAINING

Norlumen Sales Training unterstützt
verantwortungsbewusste Unternehmen
dabei, ihren Umsatz kurz- und langfris-
tig zu steigern. Das Unternehmen bietet
praxisorientierte Verkaufstrainings, die
die Vertriebs-, Führungs- und Kunden-
betreuungsfähigkeiten von Teams stär-
ken. Zum Leistungsspektrum gehören
Vertriebs-Audits, Messetrainings und
Schulungen zum Verkauf neuer Produk-
te sowie ein umfassendes, vierphasiges
Programm zur Weiterentwicklung des
Denk- und Handlungsvermögens von
Vertriebsteams. Norlumen Sales Trai-
ning entwickelt einen konsistenten und
funktionalen Vertriebsansatz, der die Ge-
schäftsergebnisse verbessert und gleich-
zeitig die Unternehmensziele im Bereich
der sozialen Verantwortung unterstützt. ✕

Frau Suzan Alakas
suzan.alakas@norlumen.com
www.norlumen.com



DIGITA OY

Digita ist ein Anbieter digitaler Infra-
struktur und Dienstleistungen sowie
der größte unabhängige Eigentümer
von Telekommunikationsmasten in
Finnland. Neben terrestrischen TV- und
Radiodiensten sowie Telekommunika-
tionsleistungen bietet Digita sichere und
zuverlässige Rechenzentrumsdienste
im Herzen Helsinkis an. Die Rechenzen-
tren sind darauf ausgelegt, die höchst-
en Anforderungen an Energieeffizienz,
Sicherheit und Datenschutz zu erfüllen.
Das Unternehmen bietet eine hervor-
ragende Netzkonnektivität und schnelle
Verbindungen in ganz Europa. ✕

Herr Juha Syrjänen
datacenter@digita.fi
www.digita.fi/en



Unseren tagesaktuellen Veranstaltungskalender finden
Sie auf **www.ahkfinland.de**
Ajankohtaisen tapahtumakalenterin löydät osoitteesta
www.ahkfinland.de

NEUE MITGLIEDER

Wir heißen folgende Unternehmen als neue Mitglieder der AHK Finnland willkommen:

FINNLAND

Berndt Schalin Board Advisors Oy
Mariehamn
Unternehmensberatung

Bruhn Spedition Oy
Helsinki
Spedition und Logistik
www.bruhnsped.com

Danske Bank A/S, Finland Branch
Helsinki
Banken und Finanzierung
www.danskebank.fi/en

Deutsche Schule Helsinki / Kouluyhdistys Pestalozzi
Helsinki
Erziehung und Unterricht
www.dsh.fi/en

Hoferer Marco
Helsinki
Unternehmensberatung
www.linkedin.com/in/marcohoferer/

Norlumen
Tuusula
Sales Trainings
www.norlumen.com

Sofia & Co
Helsinki
PR und strategische Kommunikation
www.so-fia.co

Solar Foods Oyj
Vantaa
Lebensmittel und Getränke
<https://solarfoods.com>

Solenovo Oy
Joensuu
Software
www.solenovo.fi

Solvitur Oy
Espoo
Unternehmensberatung

Upcloud Oy
Helsinki
IT-Infrastruktur und Beratung
<https://upcloud.com>

Walki Group Oy
Espoo
Papierzeugnisse
www.walki.com

DEUTSCHLAND

altona Diagnostics GmbH
Hamburg
Biotechnologie und Forschung
www.altona-diagnostics.com

Ledlenser GmbH & Co. KG
Solingen
Energietechnik
<https://ledlenser.com/de-de>

ONTRAS Gastransport GmbH
Leipzig
Energieversorgung
www.ontras.com/de

RUD. PREY Maschinenbau GmbH & Co. KG
Kiel
Maschinen und Anlagen
www.PREY.de

Solving GmbH
Ratingen
Maschinen und Anlagen
www.solving.com/de

UNITY AG
Büren
Unternehmensberatung
www.unity.de

UPM GmbH
Augsburg
Papierzeugnisse
www.upm.com

Webropol Deutschland GmbH
Wuppertal
IT-Dienstleistungen und Beratung
<https://webropol.de>



Cross Mentoring: Wachstum über Grenzen hinweg

Sie wollen international wachsen und suchen Unterstützung bei neuen Herausforderungen? Sie als Führungskraft möchten ihr Verständnis für die finnische Geschäftskultur vertiefen – oder möchten einem langjährigen Mitarbeitenden eine attraktive Chance zur Weiterentwicklung bieten? Es gibt viele gute Gründe, an unserem Cross Mentoring Program teilzunehmen.

IM SEPTEMBER STARTET das nächste Mentoring-Programm, bei dem Fach- und Führungskräfte in der mittleren Karrierephase neue Perspektiven, Ideen und Netzwerke fürs internationale Business gewinnen. Unternehmen können so ihre Schlüsselpersonen weiterentwickeln und an sich binden.

ANDERE MACHEN MENTORING – WIR MACHEN CROSS MENTORING
Unser Cross Mentoring verbindet Fach- und Führungskräfte über Branchen- und Ländergrenzen hinweg – auf eine Weise, die klassisches Mentoring selten erreicht. Das Feedback von Mentees und Mentoren ist sehr positiv. „Es ist unglaublich bereichernd mit meinem Mentor über die finnische

Business-Kultur und meine Herausforderungen im Alltag zusprechen. Diese zweifach andere Perspektive – finnisch und außerhalb meiner Organisation – ist ein Spiegel bei meinen Anliegen. Die gemeinsame Erarbeitung von Handlungsoptionen macht es zu einer runden Sache“, so Magdalena Nöth (Mentee), Head of HR bei TRANSA Spedition GmbH.

Ihr Mentor, Philip Aminoff, Chairman bei Helvar Merca Oy, fügt hinzu: „Ein Austausch außerhalb der eigenen Organisation ermöglicht oft ein offeneres und breiter angelegtes Sparring. Das von der AHK Finnland initiierte Programm unterstützt zudem die Entwicklung internationaler Kompetenzen.“

INDIVIDUELLE ENTWICKLUNG IM FOKUS

Unternehmen beteiligen sich aus unterschiedlichen Gründen: Sei es der Wunsch nach internationalem Wachstum oder neue Herausforderungen für Fach- oder Führungskräfte. Zugleich kann Mentoring ein Instrument zur Bindung von Schlüsselpersonen sein.

Unser Programm wird von einem Kreis deutscher und finnischer HR-Leiterinnen und Geschäftsführerinnen unterstützt. „Im Mentoring geht es immer um die Entwicklung der Person. Auf Basis eines Erstgesprächs wird der individuelle Entwicklungsbedarf identifiziert und eine Mentorin

oder ein Mentor ausgewählt, der oder die diese Entwicklung bestmöglich begleiten kann“, betont Heli Hassinen-Biberger, CPO von Lidl Finnland. ×

Vorteile von Cross Mentoring

- Wertvolle Impulse durch den Austausch mit international erfahrener Führungskraft außerhalb der eigenen Branche
- Regelmäßige vertrauliche 1:1-Gespräche
- Rahmenprogramm aus Trainings, Expertenimpulsen, Peer-Austausch und Networking

Jetzt als Mentee bewerben

Möchten Sie Ihre eigene oder die Entwicklung Ihrer Kolleginnen oder Kollegen in der mittleren Karrierephase im internationalen Umfeld vorantreiben? Die Plätze sind begrenzt – sichern Sie sich frühzeitig Ihre Teilnahme und bewerben Sie sich bis 30. Juni.



Henna Alppivuori
+358 400 694 200
henna.alppivuori@dfhk.fi



Seehafen vieler Möglichkeiten

Der Hafen HaminaKotka ist ein Seehafen, der Industrie und Handel auf vielseitige Weise bedient. Dieser finnische Großhafen ist ein wichtiger Verkehrsknotenpunkt in Europa und im Ostseeraum.

Willkommen im Hafen HaminaKotka!

haminakotka.com

Geldwäscheprüfung – AHK Finnland hilft bei Prüfung über Grenzen hinweg

Geldwäsche stellt weltweit eine erhebliche Bedrohung für die Integrität des Finanzsystems dar, da sie illegale Erlöse in den legalen Wirtschaftskreislauf einschleust. Dadurch werden nicht nur kriminelle Strukturen gefestigt, sondern auch Unternehmen und Finanzinstitute erheblichen Risiken ausgesetzt – von wirtschaftlichen Schäden bis hin zu Reputationsverlusten.

AUTORIN: ANNETTE SCHMIDT

ZUGLEICH ERSCHWERT Geldwäsche die Arbeit von Strafverfolgungsbehörden und untergräbt das Vertrauen in Märkte und staatliche Institutionen. Die europäische Richtlinie zur Verhinderung von Geldwäsche (RL (EU) 2015/849) und die nationalen Gesetze zur Umsetzung dieser Richtlinie setzen genau hier an, indem sie klare Pflichten zur Identifizierung, Überwachung und Meldung verdächtiger Aktivitäten festlegen.

Diese Pflichten treffen insbesondere Banken und andere Finanz- und Versicherungsinstitute, aber zum Beispiel auch Glücksspielanbieter, Immobilienmakler, Inkassounternehmen, Steuerberater und in bestimmten Konstellationen Rechtsanwälte.

ERFORDERNISSE DES FINNISCHEN GELDWÄSCHEGESETZES

In Finnland gehören zu diesen Pflichten nach dem finnischen Geldwäschegesetz (dem sogenannten „rahanpesulaki“ 444/2017) unter anderem:

- die Identifizierung des bzw. der wirtschaftlich Berechtigten sowie die Klärung der Eigentümerstruktur des Geschäftspartners
- erhöhte Sorgfaltspflicht bei der Fernidentifizierung von Vertretern eines Geschäftspartners
- die Prüfung, ob eine politisch exponierte Person involviert ist
- und ob es sonstige Risikoindikatoren für Geldwäsche in der Geschäftsbeziehung gibt (z.B. Geschäftsansässigkeit in einem von der FATF als Hochrisikoland eingestuften Land).

Diese Prüfungen müssen zwingend zu Beginn der Geschäftsbeziehung und danach in regelmäßigen Abständen durchgeführt werden. Dies kann je nach Anzahl und Struktur der Geschäftspartner einen erheblichen Verwaltungsaufwand bedeuten. Dieser Aufwand wird noch erhöht, wenn Ihre Kunden im Ausland sitzen.

AHK ÜBERNIMMT PRÜFUNG DEUTSCHER GESCHÄFTSPARTNER

Gerne unterstützen wir Sie und Ihr Unternehmen bei der Bewältigung dieser wichtigen, doch ressourcenaufwendigen Aufgaben, in dem wir die notwendigen Prüfungen Ihrer deutschen Geschäftspartner ganz oder teilweise für Sie übernehmen. Für eine individuelle Beratung zu den Fragen, ob Sie nach dem finnischen Geldwäschegesetz zu den Verpflichteten zählen und wie wir Sie bei der Prüfung Ihrer Geschäftspartner unterstützen können, wenden Sie sich gerne an die Leiterin unserer Rechtsabteilung, Tuulia Kolkka. ×

Tuulia Kolkka
+358 50 345 5044
tuulia.kolkka@dfhk.fi



© Getty Images

Gerichtsverfahren in Finnland: Die AHK hilft bei Straf- und Zivilangelegenheiten

Wird Ihr Unternehmen in Finnland verklagt oder möchten Sie selbst eine Forderung gerichtlich geltend machen? Dann wenden Sie sich an unsere Rechtsabteilung. Sie berät Sie nicht nur bei allen notwendigen Schritten kompetent auf Deutsch, Finnisch oder Englisch – unsere Leiterin der Rechtsabteilung Tuulia Kolkka kann Sie zudem in sämtlichen streitigen Zivilsachen vor Gericht als Prozessbevollmächtigte vertreten.

Bei der Durchsetzung unstreitiger Forderungen im vereinfachten Verfahren oder in umfangreichen und wirtschaftlich bedeutenden Vertrags- und Schadenersatzstreitigkeiten vertreten wir unsere Kunden umfassend. Die Leiterin unserer Rechtsabteilung, Tuulia Kolkka, verfügt über die Zulassung als Prozessbevollmächtigte (lupalakimies) und ist berechtigt, Kunden der AHK in sämtlichen streitigen Zivilsachen vor Gericht zu vertreten. Zudem können wir unsere Kunden in Strafsachen unterstützen und vertreten, z.B. bei Verstößen gegen die Arbeitssicherheit.

FÜR DEN FALL VON WIDERSPRUCH – BESSER GLEICH PROZESSBEVOLLMÄCHTIGTEN WÄHLEN

Eine Zulassung als Prozessbevollmächtigter (lupalakimies) ist für die Führung der meisten zivilrechtlichen und strafrechtlichen Gerichtsverfahren notwendig. Das Verfahren zur Durchsetzung unbestrittener Forderungen, das dem deutschen Mahnverfahren vergleichbar ist, kann zwar

auch von Nichtjuristen geführt werden, da jedoch auch dieses bei Widerspruch durch den Beklagten in einem ordentlichen Gerichtsverfahren enden kann, empfiehlt es sich, von Anfang an von einem zugelassenen Prozessbevollmächtigten vertreten zu werden.

Wir können Sie und Ihr Unternehmen durchgehend betreuen und bieten Ihnen eine qualifizierte rechtliche Vertretung aus einer Hand von der Klageeinreichung über die Hauptverhandlung bis zum Abschluss des Prozesses und ggf. in der Rechtsmittelinstantz.

PROZESSKOSTEN UNTERSCHIEDEN SICH IM FINNISCHEN UND DEUTSCHEN RECHTSSYSTEM

Das finnische und das deutsche System sind sich zwar strukturell ähnlich: ein dreistufiger Instanzenzug, schriftliche Vorbereitung, mündliche Hauptverhandlung und das Kostenrisiko der unterliegenden Partei. Doch Unterschiede bestehen insbesondere im Kostenmodell, in der Ausgestaltung vereinfachter Verfahren und in

den formalen Anforderungen an die Prozessvertretung. Für international tätige Unternehmen ist eine frühzeitige strategische Bewertung von Zuständigkeit, Verfahrensart, Kostenrisiko und Zeitrahmen entscheidend, sobald ein Rechtsstreit anhängig wird oder sich abzeichnet.

WENDEN SIE SICH BEI RECHTSANGELEGENHEITEN AN UNS

Wenn Sie verklagt werden oder selbst eine gerichtliche Forderung geltend machen möchten, wenden Sie sich an unsere Rechtsabteilung. Sie berät Sie bei allen notwendigen Schritten kompetent auf Deutsch, Finnisch oder Englisch. ×

Tuulia Kolkka
+358 50 345 5044
tuulia.kolkka@dfhk.fi



Erfahren Sie mehr in der Langversion dieses Artikels auf unserer Homepage, z.B. Details zu den Verfahrensschritten in Finnland.



Ritterkreuz erster Klasse für Honorarkonsul Bernd Jorkisch



DER HONORARKONSUL für Finnland in Lübeck, Bernd Jorkisch (Bildmitte), ist für sein langjähriges Engagement für die deutsch-finnischen Beziehungen geehrt worden. Er wurde Ende 2025 in Lübeck mit dem Ritterkreuz erster Klasse des Ordens des Löwen von Finnland gewürdigt. Der Orden, der vom finnischen Staatspräsidenten

Alexander Stubb verliehen wird, zählt zu den bedeutendsten Auszeichnungen der Republik Finnland und wird nur selten vergeben.

Outi Saarikoski (2. v. l.), stellvertretende Botschafterin in Berlin, nannte Jorkisch einen „Glücksfall für Finnland“. Sein konsequenter und langjähriger Einsatz für finnische An-

liegen habe maßgeblich zu der hohen Auszeichnung beigetragen. Schleswig-Holsteins Wirtschaftsminister Madsen (im Bild rechts) würdigte Jorkischs nachhaltigen Einsatz für das Zusammenwachsen Nordeuropas. Hervorgehoben wurden sein pionierhaftes Engagement für die Hanse-Belt-Region sowie die von ihm maßgeblich mitgeprägten Deutsch-Finnischen Hafentage in Lübeck.

Für eine weitere Ehrung sorgte Lübecks Bürgermeister Lindenau (2. v. r.): Er überreichte Bernd Jorkisch den Lübeck-Leuchter, eine Auszeichnung, die von der Hansestadt nur in besonderen Fällen vergeben wird.

Wir gratulieren Bernd Jorkisch sehr herzlich und danken ihm für sein großes Engagement für die deutsch-finnischen Wirtschaftsbeziehungen! ×

Ritterkreuz des Ordens des Löwen von Finnland für Dr. Jan Feller

UNSER AHK-GESCHÄFTSFÜHRER Dr. Jan Feller hat das Ritterkreuz des Ordens des Löwen von Finnland für seine Verdienste um die Förderung des finnischen Außenhandels verliehen bekommen. Damit ging erstmals ein finnischer Verdienstorden an einen Geschäftsführer der AHK Finnland.

Überreicht wurde der Orden von unserem AHK-Präsidenten Dirk Hofmann sowie seinem Vorgänger, unserem ehemaligen Präsidenten Alexander Bargum. Die AHK sei unter der Leitung von Jan Feller zu einem zentralen Bindeglied zwischen

Deutschland und Finnland geworden, so Hofmann. Die AHK nehme aktiv teil am öffentlichen Diskurs in Finnland, wenn es um Finnlands Wirtschaft sowie das Verhältnis zu Deutschland und zur Europäischen Union gehe. Sowohl in den finnischen Medien als auch auf zahlreichen Veranstaltungen, Messen und Foren stelle Jan immer wieder Deutschlands Stärken – und auch Deutschlands Herausforderungen – in einen deutsch-finnischen Wirtschaftskontext. Eine zentrale Botschaft steht dabei stets im Mittelpunkt: Deutschlands Stärken



und Herausforderungen bieten zugleich große Chancen für finnische Unternehmen.

Im Namen der gesamten AHK gratulieren wir unserem CEO für diese bedeutende Auszeichnung. ×

Deutsch-finnische Wasserstoff-Kooperation – so arbeiten beide Länder zukünftig eng zusammen

Was konkret steht in der deutsch-finnischen Wasserstoff-Erklärung, die im Februar 2026 unterzeichnet wurde? Welche Themen werden in Zukunft verstärkt vorangetrieben? Und was sind die nächsten Schritte? Wir haben die deutsch-finnische Erklärung im Detail analysiert.

WASSERSTOFF-KENNER in beiden Ländern hatten es bereits lang erwartet: Im Februar setzten dann die Ministerinnen Reiche und Multala ihre Unterschriften in Paris unter die „Gemeinsame Absichtserklärung“ (Joint Declaration of Intent, JDoI) zur Kooperation bei Wasserstoffinfrastruktur sowie für entsprechende Technologieentwicklung und Investitionen. Wir als AHK Finnland hatten die Konsultationen zum Thema bereits seit Ende 2023 maßgeblich begleitet.

Im Kern soll diese JDoI Investitionen in die Wasserstoffwirtschaft in beiden Ländern fördern. Man wolle „die Zusammenarbeit im Ostseeraum aktiv vorantreiben, um internationale Akteure für Investitionen in der Region zu gewinnen und so die Entwicklung der Wasserstoffwirtschaft zu beschleunigen“, so die Erklärung. Es soll ein Wasserstoffmarkt im Ostseeraum entstehen mit entsprechender Infrastruktur. Dies stärke die Versorgungssicherheit und Energiesouveränität der EU.

WAS WURDE KONKRET VEREINBART?

Beide Länder wollen die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen fördern für folgende Direktinvestitionen:

- in die Produktion sauberer Energien
- in die Dekarbonisierung der Industrie und anderer energieintensiver Endverbrauchersektoren
- sowie in die Weiterverarbeitung von Wasserstoff zu anderen Energieprodukten wie erneuerbaren Kraftstoffen nicht-biologischen Ursprungs (RFNBO).

Es sollen wettbewerbsfähige Investitionsbedingungen für die Wasserstoffproduktion sowie für die Herstellung von Wasserstoffderivaten wie synthetischem Methan, Ammoniak und anderen Chemikalien und zugehörige Technologien entstehen.

VOLKSWIRTSCHAFTLICHE BEDÜRFNISSE FINNLANDS

Beide Länder betonen, dass Finnland einen hohen Wertschöpfungsgrad bei der Nutzung sauberer Energie im Inland anstrebt. Finnland priorisiert die Förderung regionaler Wasserstoffzentren und den Aufbau einer nationalen Wasserstoffinfrastruktur. Auch deutsche Investitionen in das finnische H₂-Ökosystem sollen gefördert werden.

WAS SIND DIE NÄCHSTEN SCHRITTE?

Eine deutsch-finnische Experten-Arbeitsgruppe wird die regelmäßige Zusammenarbeit gestalten. Sie wird von verschiedenen Institutionen

unterstützt werden, u.a. auch von uns als AHK Finnland und dem Hydrogen Cluster Finland. ×

Die komplette Analyse der „Gemeinsamen Absichtserklärung“ zur deutsch-finnischen Wasserstoff-Kooperation finden Sie auf unserer Homepage. Auf unserer Schwerpunkt-Seite „Erneuerbare Energie und Wasserstoff“ informieren wir Sie über aktuelle Aktivitäten und Termine.



Lesen Sie auch unser Whitepaper zu „Faktoren gesellschaftlicher Akzeptanz“ von H₂-Szenarien.



Lotta Westerlund
+358 40 779 9728
lotta.westerlund@dfhk.fi



Unser neuer Premium Partner: MC Containers



MC CONTAINERS ist ein international tätiges Familienunternehmen und Teil der Mattson Group. Das Unternehmen bietet vielseitige Containerlösungen, darunter Verkauf, Vermietung, Leasing und Modifizierung von Containern. Darüber hinaus entwickelt und realisiert MC Containers maßgeschneiderte Containerprojekte. Das Leistungsspektrum wird abgerundet durch ergänzende Services der Containerlogistik wie Wartung, Reparatur, Transport und Spedition. Qualität, Transparenz und langfristige Kundenbeziehungen bilden die Grund-

lage der Arbeit von MC Containers. Neben Hamburg und drei weiteren Standorten betreut das finnische Unternehmen seine Kunden über ein Netzwerk von über 70 Depots weltweit.

„Unsere Wurzeln liegen in Finnland, aber Deutschland ist unser Tor zur Welt. So können wir unseren Kunden lokales Know-how mit globaler Reichweite und Kapazität bieten,“ so Jesse Mattson, CEO von MC Containers.

Lesen Sie auch Jesse Mattsons Gastbeitrag zur neuen strategischen Rolle von Containern (S. 24). ×

MC Containers ist seit 2021 Mitglied der AHK Finnland. Seit Anfang 2026 ist das Unternehmen unser Premium Partner.

Kontakt
Jesse Mattson
jesse@mccontainers.com

MCCONTAINERS
wherever you are

Unser neuer Premium Partner: HPP Attorneys



HPP zählt zu den führenden Anwaltskanzleien Finnlands mit Spezialisierung auf Wirtschaftsrecht. Sie betreut nationale und internationale Unternehmen und Organisationen aller Größenordnungen – von strategischen Investitionsprojekten bis hin zur täglichen Geschäftsberatung. Ihr Ziel ist es, praxisorientierte und qualitativ hochwertige Rechtsberatung zu bieten, die den Erfolg der Mandanten bestmöglich unterstützt.

Zu HPPs besonderen Kompetenzen gehören Streitbeilegung, M&A, Finanzierung und Insolvenzrecht. Die Kanzlei berät Mandanten aus verschiedenen Branchen, und ihre Experten verfügen über umfassende Branchenexpertise, insbesondere in den Bereichen Energie- und Infrastrukturprojekte, Logistik, Technologie, Industrie und Verteidigung. So unterstützen sie finnische und internationale Mandanten im In- und Ausland.

HPPs Arbeitsweise basiert auf Lösungsorientierung, gegenseitigem Respekt und Verantwortungsbewusstsein. Stets stehen die Interessen der Mandanten im Mittelpunkt. Dabei verfolgt die Kanzlei

einen pragmatischen und lösungsorientierten Ansatz: Die Grundlage für den Erfolg der Mandaten liegt dabei in einem reibungslosen Projektablauf, verbunden mit der Identifizierung von Risiken und entsprechendem Risikomanagement.

„Wir freuen uns, der AHK Finnland als Premium Partner beigetreten zu sein. Die wirtschaftlichen Beziehungen, der Handel und die Investitionen zwischen Deutschland und Finnland spielen eine wichtige Rolle bei der Erbringung unserer Dienstleistungen für unsere internationalen Kunden, und wir erwarten, dass unsere erfolgreiche Zusammenarbeit mit deutschen Kunden auch in Zukunft fortgesetzt wird“, so Tuomas Näsi, Partner bei HPP. ×

HPP ist bereits seit 1989 Mitglied der AHK Finnland und seit Anfang 2026 Premium Partner.

Kontakt
Tuomas Näsi
tuomas.nasi@hpp.fi

HPP.



The shortest link from
Finland to Europe.



Erster „German-Finnish Defence Dialogue“ mit 200 Teilnehmern aus beiden Ländern

Die Welt ist unsicherer geworden – und Europa muss lernen, in dieser geopolitischen Lage selbst für die eigene Sicherheit zu sorgen. Finnland und Deutschland können vom gegenseitigen Know-how profitieren. Deshalb haben wir das wiederkehrende Format „German-Finnish Defence Dialogue“ ins Leben gerufen, das Mitte März erstmals stattfand.

Unser erster „German-Finnish Defence Dialogue“ brachte in Oulu deutsche und finnische Experten aus der Verteidigungsindustrie sowie aus Forschung und Behörden zusammen, um über Chancen der Zusammenarbeit zu diskutieren. Mit rund 200 Teilnehmenden aus beiden Ländern wurde das Format auf Anhieb ein klarer Erfolg. Das große Interesse und der offene Austausch zeigten deutlich, wie wichtig der Aufbau solcher grenzüberschreitender Kontakte ist.

Warum ist dieser Austausch zum Thema Defence so wichtig?

Neben dem Druck, die eigene Verteidigungsfähigkeit zu erhöhen, entsteht eine neue Logik der militärischen Aufrüstung. Aktuelle Beschaffungsprozesse für große Waffensysteme dauern Jahre, Entwicklungszyklen für Drohnen dagegen einige Wochen. Europäische Staaten müssen also ihre Beschaffungsprozesse beschleunigen und sich frühzeitig sektorenübergreifend vernetzen, um ein besseres Bild für technisch-taktische Möglichkeiten zu erlangen. Auffällig ist, wie heute auch kleine Unternehmen z.B. günstige unbemannte Systeme entwickeln und diese frühzeitig, z.B. in der Ukraine testen lassen können. Da größere Beschaffungspro-

jekte oft reziproke Investitionen voraussetzen, schafft oft der Import von Lösungen aus einem Land direkt konkrete Exportmöglichkeiten in das andere.

Welche Ergebnisse brachte der erste „German-Finnish Defence Dialogue“?

Drei zentrale Erkenntnisse waren aus den verschiedenen Vorträgen und Demos zu erkennen:

Wir brauchen zuverlässige Lieferanten, um die außereuropäische Abhängigkeit zu verringern. Finnland investiert aktuell stark in KI und Deep Tech. Dies bietet Chancen für deutsche Unternehmen, insbesondere durch strategische Partnerschaften.

Wir brauchen Innovationen in Ökosystemen. Innovation entsteht im Zusammenspiel verschiedener Akteure. Und es sind heute zivile Ökosysteme, Produkte und Produktionsmethoden, die Innovation im militärischen Bereich voranbringen.

Wir brauchen Geschwindigkeit und Skalierbarkeit. Die Verteidigungsindustrie muss lernen, Technologien in

Wochen und Monaten statt in Jahren zu entwickeln. Kooperationen über Länder- und Disziplinergrenzen hinweg können dabei und bei der Skalierbarkeit helfen.

Die Präsentationen und Podiumsdiskussionen zeigten, dass es in all diesen Bereichen bereits Beispiele für eine erfolgreiche Zusammenarbeit zwischen deutschen und finnischen Unternehmen gibt, auf der sich aufbauen lässt.

Wie setzt sich die Zusammenarbeit fort?

Unser „German-Finnish Defence Dialogue“ erhielt sehr gutes Feedback, auch deshalb werden wir daraus ein wiederkehrendes Format machen. ✕

Wenn Ihr Unternehmen Interesse an einer möglichen deutsch-finnischen Defence-Arbeitsgruppe hat, melden Sie Ihr Interesse an.



Wir danken den Unternehmen und Organisationen, die auf der Bühne ihre Perspektiven einbrachten. Die Militärattachees der Deutsche Botschaft Helsinki sowie der finnischen Botschaft in Berlin – Regional Territorial Command Mecklenburg-Western Pomerania – Finnish Defence Forces AI Centre of Excellence – Patria – KNDS GmbH – Rheinmetall AG – KNL – Rohde & Schwarz – Tesat-Spacecom GmbH & Co. KG – Hensoldt – German Aerospace Center (DLR) – University of Oulu’s 6G Flagship – University of Oulu and National Defence University

Suchen und finden! Unsere Anzeigenbörse „Marktplatz“ nutzt unser Netzwerk

KOMMEN SIE auf unseren virtuellen „Marktplatz“ – unsere neue Anzeigenbörse, auf der Sie Gesuche oder Angebote platzieren können, z.B. für Vertriebspartner in Finnland oder Deutschland, für finnisch- oder deutschsprachige Fachkräfte oder anderweitige Kooperationsmöglichkeiten für Ihr Business.

Übrigens: Aktuell bietet dort unser Mitglied **Focus Tiger** einen **kostenlosen 3-Tage-Crashkurs zum besseren Selbstmanagement** an.

Schauen Sie mal rein – und nutzen Sie diese Möglichkeit für sich und Ihr Unternehmen.

NUTZEN SIE UNSERE REICHWEITE FÜR IHREN ERFOLG

Mit dieser Anzeigenbörse wollen wir Angebot und Nachfrage der deutsch-finnischen Wirtschaft auf einfachem Weg zusammenbringen, Geschäftschancen und Wachstum unterstützen und deutsch-finnische Kooperationen voranbringen. Ihre MARKTPLATZ-Anzeige wird für drei Monate auf unserer Homepage veröffentlicht

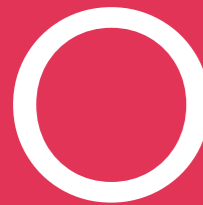
– und wir tragen Ihre Gesuche und Angebote von dort in die Welt. Die Rubrik MARKTPLATZ bewerben wir regelmäßig in unserem Newsletter, im Magazin sowie auf unseren Social Media-Kanälen. ✕

Erfahren Sie mehr über unsere MARKTPLATZ-Anzeigenbörse

Auf unserer Webseite finden Sie alle Informationen sowie Preise für Mitglieder und Nicht-Mitglieder.



Souveräne Infrastruktur – Häfen und Logistik leisten großen Beitrag



Ohne sie läuft im Außenhandel kaum etwas: Häfen und Logistiker. Sie sind wichtige Knotenpunkte eines fließenden Warenhandels. Und sie zeigen immer wieder große Flexibilität und Resilienz, z.B. während der

Disruption des Welthandels durch die COVID-Pandemie 2020/21. Auch fünf Jahre später sind die Herausforderungen nicht weniger geworden. Viele Häfen wandeln sich zu Drehkreuzen der Energiewende, indem sie sich auf den Windkraft-Ausbau und den Transport von Wasserstoff und E-Fuels vorbereiten. Dieser Trend wurde verstärkt durch die Energiekrise seit 2022, ausgelöst durch Russlands völkerrechtswidrigen Angriffskrieg gegen die Ukraine und den Stopp russischer Erdgaslieferungen nach Mitteleuropa. Wind- und Solarenergie werden seitdem verstärkt ausgebaut. Ihre Überschüsse können in grünen Wasserstoff umgewandelt werden und von Industrieabnehmern später als saubere Energie genutzt werden.

Diese Entwicklungen benötigen Infrastruktur-Investitionen – und Häfen und Hafen-Logistiker sind erneut zentrale Ermöglicher dieser Transformation. Was dieser Wandel für den Hafen Oulu in Nordfinnland bedeutet und warum Oulu zum größten Zentrum für E-Fuels im Ostseeraum werden könnte, erzählen Marko Mykkänen, CEO des Hafens, und Janne Hietaniemi von Business Oulu im Interview.

Zudem erklärt Jesse Mattson von MC Containers im Gastbeitrag, was Container mit Resilienz und Souveränität zu tun haben. Tatsächlich werden sie vermehrt als mobile Lösung für sicherheitskritische Bereiche eingesetzt.

DEUTSCH-FINNISCHES BUSINESSFORUM ZU „LÖSUNGEN FÜR SOUVERÄNE INFRASTRUKTUR“

Auch bei unserem Deutsch-Finnischen Businessforum mit dem Titel „Building Europe“ (5.+6.10.2026 in München) diskutieren wir über souveräne Infrastruktur, vor allem in den Bereichen Digitales und Energie. Wie wir einseitige Abhängigkeiten vermeiden und stattdessen unsere Souveränität sichern – dazu bringen wir wie gewohnt Expertinnen und Experten aus Wirtschaft und Politik beider Länder zusammen. Thematische Schwerpunkte werden digitale und Energie-Infrastruktur in Europa sein. ×



„Von Pilotprojekten zum industriellen Maßstab“ – In Oulu entsteht die Wasserstoff-Wirtschaft von morgen

Im Laufe des Jahres 2025 häuften sich Meldungen über Pläne mehrerer Unternehmen, in Oulu und Umgebung mit der Produktion von Wasserstoff und E-Fuels zu beginnen. Oulu könnte sich zum größten Zentrum für E-Fuels im Ostseeraum entwickeln. Die Projekte erfordern neue Infrastruktur, u.a. im Hafen von Oulu. Wir haben mit Marko Mykkänen, CEO des Hafens von Oulu, und Janne Hietaniemi von Business Oulu über die Chancen und Herausforderungen der Region gesprochen.

Welche natürlichen und wirtschaftlichen Bedingungen machen Oulu zu einem so interessanten Standort für Investitionen in Wasserstoff und E-Fuels?



Marko Mykkänen: Die Attraktivität Oulus beruht auf einer seltenen Kombination: Wir haben Zugang zu großen

Mengen an sauberem und günstigem Strom (insbesondere Onshore-Windkraft), sauberem Wasser und biogenem Kohlendioxid aus industriellen Nebenströmen, das für die Herstellung von E-Fuels benötigt wird. Das weitverzweigte Fernwärmenetz von Oulu kann die bei der Wasserstoffproduktion entstehende Abwärme effizient nutzen. Darüber hinaus verfügt Oulu über einen TEN-T-Kernnetzhafen (Trans-European Transport



Network), neben dem große Flächen für Industrieprojekte entstehen. Der Hafen ermöglicht zudem den effizienten Export von Endprodukten in die ganze Welt.



Janne Hieta-niemi: Oulu ist das größte städtische Zentrum der Arktis, und was uns von anderen nördlichen Regionen

unterscheidet, ist die große Verfügbarkeit von Arbeitskräften. Oulu hat 35.000 Studierende, daraus geht jedes Jahr eine beträchtliche Anzahl qualifizierter Absolventen hervor. Die privaten F&E-Ausgaben pro Kopf sind in Oulu mit Abstand die höchsten in Finnland und auch die höchsten in Europa. Die Universität Oulu ist eine führende Universität in der Wasserstoffforschung.

Neben dem Hafen wurden mehrere große grüne Industriegebiete ausgewiesen, die alle an den Hafen angebunden sind. Das Industrie-

gebiet Pyryväinen, das 1.400 Hektar umfasst, und das geplante Gebiet Hangaskangas in der Nähe des Umspannwerks von Fingrid sind die neuesten. Die Zusammenarbeit zwischen Unternehmen, Forschungsinstituten und städtischen Organisationen im Wasserstoff-Ökosystem der Stadt ist nahtlos – praktisch jeder kennt jeden.

Welche neue Infrastruktur planen der Hafen von Oulu und die Stadt Oulu insgesamt, um diese neuen, aufstrebenden Branchen zu unterstützen?

MM: Im Herbst 2026 wird die Stadt Oulu ein sehr umfangreiches Landgewinnungsprojekt im Hafengebiet starten. Die dem Meer abgerungene Fläche von über 50 Hektar wird mit Erde und Gesteinsmassen aufgefüllt und für den Bau der Infrastruktur vorbereitet. Im Rahmen des Projekts werden rund 2,5 Mio. Tonnen Erde in das Gebiet eingebracht. Außerdem wird in dem Gebiet ein großes Kraftwerk für energieintensive Industrien errichtet.

Port of Oulu hat sich zum Ziel gesetzt, ein Energieterminal zu bauen, das Industrie, Stromnetz und Seewege miteinander verbindet. Die Investitionen des Hafens und der zukünftigen Betreiber (Anlegestellen, Pipelines, Lagertanks, Lagerplätze) dienen der sicheren Lagerung und dem Transport von aus Wasserstoff gewonnenen Kraftstoffen.

JH: Die Stadt Oulu hat Flächen für den Anschluss von 400-kV-Stromnetzen und Pipelines für Wasserstoff, Wasser, Kohlendioxid und sogar Endprodukte zwischen vier wichtigen Industriegebieten reserviert. Die von Gasgrid Finland geplante Pipeline „Nordic Hydrogen Route“ (NHR) wird praktisch durch zwei Industriegebiete verlaufen, die übrigen werden über ein regionales Netz an die Pipeline angeschlossen. Das Stromnetz wird gemeinsam mit Oulun Energia und dem nationalen Energieversorger Fingrid entwickelt.

Angesichts des großen Potenzials der Wasserstoffwirtschaft in Oulu und Umgebung: In welche Richtung könnte sich die Wasserstoffwirtschaft im nächsten Jahrzehnt entwickeln? Welche Entwicklung wünschen Sie sich für die Region Oulu und Finnland insgesamt?

MM: In den nächsten zehn Jahren werden wir den Übergang von Pilotprojekten zum industriellen Maßstab erleben. Ziel ist es, nicht nur Rohstoffe zu exportieren, sondern Wasserstoff vor Ort zu hochwertigen Produkten wie Elektrokraftstoffen oder grünem Stahl zu verarbeiten. Wir wollen das führende Zentrum für saubere Energie in der Ostsee werden. Die Projekte spielen zudem eine wichtige Rolle für die Versorgungssicherheit und die Energieautarkie.

JH: Möglicherweise entsteht bei uns im Norden Europas führendes Zentrum für die Produktion synthetischer Kraftstoffe, wenn man die Projekte in Tornio, Kemi und der Region Oulu mit einbezieht. Die Region verfügt über 12,5 Mio. Tonnen biogenes Kohlendioxid sowie große Mengen an sauberem Wasser und Strom, sodass die Rohstoffversorgung für Elektrokraftstoffe gesichert ist. Die Zusammenarbeit mit Nord-schweden ist ebenfalls wichtig – wir sind bereits durch Stromnetze verbunden, und zukünftig wird die „Nordic Hydrogen Route“-Pipeline Nordfinnland und Schweden verbinden.

Es befinden sich rund 20 Mrd. Euro Investitionen in der Pipeline, aber als Technologiestadt wäre es für Oulu wichtig, gleichzeitig skalierbare Wasserstofftechnologien zu entwickeln. Wir möchten in der Wasserstoffwirtschaft hochwertige Exportprodukte – neben elektrischen Kraftstoffen auch Exporttechnologien – anbieten.

Wenn saubere Energieprodukte, also grüner Wasserstoff oder E-Fuels teilweise für den Export produziert werden sollen, ist auch Nachfrage erforderlich, insbesondere aus Mitteleuropa. Welche Entwicklung erhoffen Sie sich auf der Käuferseite in Mitteleuropa. Was sollte dort in den kommenden Jahren konkret geschehen?

JH: Damit Investitionen realisiert werden können, benötigen die Betreiber klare und langfristige Abnahmeverträge. Wir hoffen auf eine marktorientierte Nachfrage, aber in den kommenden Jahren muss die Regulierung einen Markt schaffen. EU-weite Vorgaben für grüne Kraftstoffe für Schifffahrt und Luftfahrt sind unerlässlich, und wir hoffen, dass die EU an ihrem Plan zur Reduzierung von CO₂-Emissionen festhält und die Regeln nicht mittendrin ändert. Es gibt Unterschiede zwischen den Ländern in ihrem Engagement im Kampf gegen den Klimawandel, und wir befürchten, dass einige Länder aus verschiedenen Gründen den Anschluss verlieren könnten.

Aus vielerlei Gründen sind wir der Ansicht, dass der Import und die Nutzung fossiler Brennstoffe aufgegeben werden müssen. Finnland ist im Bereich sauberer Elektrizität und zukünftig auch im Bereich Wasserstoff überversorgt, daher hoffen wir natürlich auf die Entstehung eines europäischen Wasserstoffmarktes. Es wäre wünschenswert, wenn sich mutige Konsortien als Erstkäufer für strombasierte synthetische Kraftstoffe und beispielsweise grünen Stahl bilden würden, die mit ihrer Nachfrage die Energiewende beschleunigen würden. Anzeichen dafür gibt es bereits, beispielsweise bei e-SAF. ×

Wasserstoff-Projekte in Oulu

Oulu entwickelt sich zu einem bedeutenden Wasserstoff- und PtX-Industriestandort in Nordeuropa. Folgende Großprojekte sind in Planung, auch mit deutscher Beteiligung:

- Im Hafen Oritkari/Vihreäsaari: Verso Energy plant eine Anlage zur Produktion von bis zu 80.000 Tonnen pro Jahr nachhaltigem Flugkraftstoff, also e-SAF (Investitionssumme rund 1,4 Mrd. €) auf Basis von grünem Wasserstoff.
- Ebenfalls im Hafen plant das deutsche Unternehmen Hy2gen eine rund 200 MW-Elektrolyse-Anlage für die E-Fuel-Produktion.
- Im Industriegebiet Laanila planen Oulun Energia und P2X Solutions eine integrierte Anlage (bis 100 MW) mit Elektrolyse, CO₂-Abscheidung sowie Weiterverarbeitung zu Methan oder Methanol.
- Im neuen Green-Transition-Areal Pyryväinen prüft das deutsche Unternehmen ABO Energy eine Anlage mit bis zu 600 MW Elektrolyse sowie E-Fuels (Methanol/SAF).

Insgesamt entsteht ein industrielles Ökosystem aus Wasserstoffproduktion, Weiterverarbeitung und Export – mit Perspektive auf mehrere Gigawatt Kapazität und Fokus auf grünen Wasserstoff und Power-to-X-Produkten wie e-SAF oder eMethanol und dem Ziel, eine Exportdrehscheibe im Ostseeraum und Nordeuropa zu werden.

Die neue strategische Rolle des Containers

Für viele ist der Schiffscontainer in erster Linie ein Symbol für Transport: eine Stahleinheit, die Waren von einem Hafen zum anderen befördert. Doch in meiner Arbeit mit speziellen Containerlösungen sehe ich täglich, dass dieses Bild überholt ist.

AUTOR: JESSE MATTSON

Container sind längst nicht mehr nur Logistikwerkzeuge; sie haben sich zu einer Plattform für technische Lösungen entwickelt, deren Bedarf in der modernen Industrie, im Energiesektor und in sicherheitskritischen Infrastrukturen stetig wächst.

CONTAINER ALS MOBILE MODULARE SYSTEME

Dieser Wandel zeigt sich in der Praxis sehr konkret. Immer häufiger geht es nicht mehr um den Container-Transport von A nach B, sondern darum, was im Container konstruiert, integriert und geschützt werden kann. Der Container hat sich zu einem modularen Rahmen für Systeme, Geräte und Funktionen entwickelt, die mobil, schnell einsetzbar und technisch zuverlässig sein müssen.

Eines der deutlichsten Beispiele ist das rasante Wachstum containerbasierter Batteriespeicherlösungen

(BESS). Da Europa auf ein System erneuerbarer Energien umsteigt, werden neue Wege zur Stromspeicherung und Netzstabilisierung benötigt. Hier spielt der Container seine Stärken aus: Er bietet einen standardisierten und robusten Rahmen für Technologien, die flexibel überall dort eingesetzt werden können, wo Kapazität benötigt wird.

VERMEHRT SICHERHEITSKRITISCHE ANWENDUNGEN MÖGLICH

Dieselbe Entwicklung ist auch an sicherheitskritischen Standorten zu beobachten. Container werden beispielsweise zur sicheren Lagerung von Munition, Sprengstoffen, Batterien, Chemikalien und technischen Systemen eingesetzt. Entscheidend ist dabei nicht nur die Stahlkonstruktion, sondern auch die Möglichkeit, Belüftung, Überwachung, Brandschutz und weitere notwendige Technologien in den Container zu integrieren. So wird er nicht mehr nur zum Lagerraum, sondern zu einer eigenständigen technischen Einheit.

CONTAINER FÜR KRITISCHE INFRASTRUKTUREN

Diese Denkweise gewinnt in Häfen, Industrieanlagen und Energieprojekten zunehmend an Bedeutung. Mobile Stromversorgungseinheiten, Kontrollräume, Werkstätten und Technikräume werden in Containern realisiert. Hier sehe ich deren größte



Stärke: Infrastruktur kann dorthin gebracht werden, wo sie benötigt wird, bei Bedarf ergänzt und selbst in anspruchsvollen Umgebungen eingesetzt werden.

Ich bin überzeugt, dass die veränderte Rolle des Containers einen umfassenderen Trend widerspiegelt. Da Europa nach mehr Resilienz, Sicherheit und einer schneller einsetzbaren Infrastruktur strebt, werden containerbasierte Lösungen zwangsläufig immer wichtiger. Deshalb sollten Container bereits jetzt als Teil von mehr als nur Logistik betrachtet werden. ×



Jesse Mattson ist CEO von MC Containers. MC Containers ist seit 2021 Mitglied der AHK Finnland und seit Anfang 2026 unser Premium Partner.

© Getty Images

Finnlands Außenhandel mit Deutschland im Wandel

Der Handel zwischen Finnland und Deutschland ging 2025 aufgrund der schwachen globalen Wirtschaftsentwicklung insgesamt leicht zurück. Experten bewerten 2025 für Deutschland als Jahr des Übergangs. Der Jahresbeginn 2026 zeigt den deutsch-finnischen Handel dagegen gestärkt – mit einem Wachstum der Export-Import-Zahlen trotz anhaltender internationaler Krisen.

Finnische Exporte nach Deutschland: Größte Produktgruppen

- Papier, Pappe und daraus hergestellte Produkte: 970 Mio. € (+2,0 %), Anteil 13,2 %
- Kraftfahrzeuge: ca. 900 Mio. € (+23,0 %), Anteil 12,2 %
- Sonstige elektrische Maschinen und Geräte: 662 Mio. € (-32,4 %), Anteil 9,0 %

DIE FINNISCHE ZOLLSTATISTIK gibt Aufschluss über Entwicklungen im deutsch-finnischen Handel. Diese Zahlen berücksichtigen jedoch keine Verteidigungsgüter oder Dienstleistungen, beides schnell wachsende Bereiche. Wir haben die Zollzahlen 2025 für Sie analysiert – und wagen einen Ausblick auf 2026.

FINNISCHE WARENEXPORTE NACH DEUTSCHLAND 2025

Laut den Zollzahlen wurden 2025 finnische Waren im Wert von über 7,3 Mrd. Euro nach Deutschland exportiert (ca. 9,9 % der finnischen Gesamtexporte). Damit sanken die finnischen Exporte nach Deutschland im Vorjahresvergleich um 9,6 %; bereinigt man die Zahlen um einen Sonderfaktor aus dem Vorjahr, die Auslieferung eines Kreuzfahrtschiffes im Juni 2024, beträgt der Rückgang nur 1,2 %. Schifflieferungen kommen im deutsch-finnischen Handel nicht jedes Jahr vor und beeinflussen die Statistik stark. Einen großen Anteil der finnischen Exporte nach Deutschland 2025 machten mit 12,2% Kraftfahrzeuge aus (ca. 900 Mio. €, +23 %).

FINNLAND SCHWÖRT AUF DEUTSCHE MASCHINEN UND ANLAGEN

Finnland importierte 2025 Waren im Gesamtwert von 11,6 Mrd. Euro aus Deutschland (15,5 % der finnischen Importe). Eine Steigerung um 1,9 %. Deutschland ist somit aktuell ein deutlich wichtigeres Importland als Exportziel für Finnland. Besonders stark wuchsen die Importe von Maschinen, Anlagen und Transportausrüstung. Diese Produktgruppen machen mit einem Gesamtwert von über 5,7 Mrd. Euro fast 50 % der finnischen Importe aus Deutschland aus. Diese Zahlen zeigen das große Vertrauen finnischer Industrieunternehmen in deutsche Maschinen, Anlagen und Vorprodukten.

AUSBLICK 2026

Laut Bank of Finland begann die finnische Wirtschaft gegen Ende 2025 wieder zu wachsen, und dieses Wachstum setzte sich Anfang 2026 fort. Die Zollzahlen zum deutschen-finnischen Handel bestätigen diesen Trend. Die finnischen Exporte nach Deutschland stiegen im Januar und Februar kumulativ um 6,3 %; im März laut vorläufigen Zahlen sogar um 7,8 %.

Lesen Sie diesen Artikel weiter, insbesondere zu aktuellen Entwicklungen, auf unserer Homepage.



Deutsches Mode-Label Armedangels kooperiert mit finnischer Spinnova

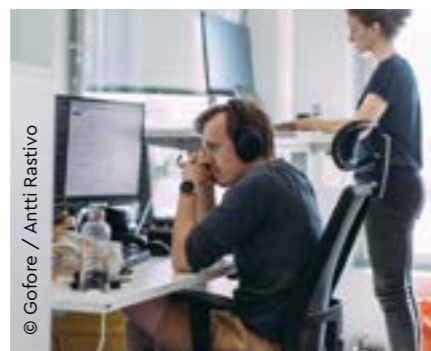
Das deutsche Mode-Label **Armedangels** aus Köln hat eine unverbindliche Absichtserklärung (Letter of Intent, LOI) mit dem finnischen Hersteller nachhaltiger Fasern **Spinnova** unterzeichnet, um sich zukünftig den Zugang zu SPINNOVA®-Fasern zu sichern. Für das finnische Unternehmen Spinnova bedeutet die Absichtserklärung einen wichtigen Schritt in seinem Bestreben, ein Ökosystem oder Konsortium zu schaffen, das die Verfügbarkeit nachhaltiger SPINNOVA®-Fasern auf dem Textilmarkt ermöglicht. ✕



© Spinnova

Fenniarail bestellt Elektrolokomotiven von Siemens

Das finnische Güterbahnunternehmen **Fenniarail** hat zwei Vectron-Elektrolokomotiven des deutschen Unternehmens **Siemens Mobility** für den Transport von Gütern bestehender und neuer Kunden bestellt. Die Auslieferung der Lokomotiven ist für Anfang 2027 geplant. Neue Kundenbeziehungen und die Expansion in den Transport von Forstprodukten hätten diese zusätzliche Investition ermöglicht, so Fenniarail. Das Unternehmen verfügt bereits über drei dieser Vectron-Lokomotiven sowie sechs Dieselloks. ✕



© Gofore / Antti Rastivo

Finnisches Technologieunternehmen Gofore übernimmt Esentri AG

Das finnische Technologieunternehmen **Gofore** expandiert Richtung Mitteleuropa mit dem Kauf der **Esentri AG**. Esentri erweitert das Portfolio von Gofore insbesondere in den Bereichen Managementberatung, Data & AI, Cloud- und Softwareentwicklung sowie IoT. Zudem bringt das Unternehmen zusätzliche Erfahrung im öffentlichen Sektor ein und stärkt damit die Position von Gofore bei Ausschreibungen im deutschsprachigen Raum. Der vorläufige Kaufpreis beträgt mindestens 11,7 Mio. Euro. ✕

Deutscher Private-Equity-Investor Mutares übernimmt Gas Solutions von Wärtsilä

Die **Mutares SE & Co. KGaA** hat eine Vereinbarung zur Übernahme des Geschäftsbereichs Gas Solutions des finnischen Technologie-Konzerns **Wärtsilä** unterzeichnet. Die strategische Ausgliederung soll im ersten Halbjahr 2026 abgeschlossen sein. Mit dieser Akquisition baue Mutares seine Präsenz in den Bereichen Energy Transition und Marine Technology weiter aus, und Gas Solutions bringe eine marktführende Position, ein hochqualifiziertes Team und eine starke Pipeline an Geschäftsmöglichkeiten mit, so Mutares-CIO Laumann. ✕



© Wärtsilä / Christoffer Björklund

Deutsch-finnische Kooperation zur industriellen Herstellung supraleitender Quantenchips

Die EU hat dem SUPREME-Konsortium, unter der Leitung der finnischen technischen Forschungsgesellschaft **VTT**, 25 Mio. Euro bewilligt und damit einen wichtigen Meilenstein für die Industrialisierung supraleitender Quantentechnologien in Europa gesetzt. Zusammen mit nationalen Fördermitteln der Mitgliedstaaten beläuft sich die Gesamtfinanzierung auf 50 Mio. Euro. Zu den Hauptzielen der Initiative gehören die Entwicklung stabiler supraleitender Technologie und deren Zugänglichkeit für Industrie und Wissenschaft sowie die Herstellung eines neuartigen Chipmoduls für 200-Qubit-Quantencomputer. ✕

Kempower liefert Ladetechnologie für NEW-Gruppe

Das finnische Unternehmen **Kempower**, Entwickler und Hersteller von Ladelösungen für Elektrofahrzeuge, hat bekannt gegeben, die Ladetechnologie für eine E-Bus-Flotte des kommunalen Dienstleisters **NEW** in den Städten Mönchengladbach und Viersen in Nordrhein-Westfalen zu liefern. Um die engen Taktungen im Nahverkehr bedienen zu können, kombiniert das Projekt das Laden im Depot mit Schnellladungen auf der Strecke. Moderne Lademanagementsysteme nutzen kurze Standzeiten für Zwischenladungen und steuern die nächtliche Vollauffüllung netzschonend. ✕

Finnische Solar Foods plant strategische Partnerschaft mit GEA aus Düsseldorf

Das finnische Food Tech-Unternehmen **Solar Foods Oyj** und die **GEA Finland Oy**, finnische Tochterunternehmen der GEA aus Düsseldorf, haben eine Exklusivvereinbarung über die Prozessanlagen und zugehörigen Dienstleistungen für die zukünftige Produktionsanlage „Factory 02“ unterzeichnet. Solar Foods plant, die deutsche GEA Liquid Technologies GmbH als Hauptlieferanten der Anlage zu ernennen, sofern eine Kapitalerhöhung mit beschränkter Haftung erfolgt. Neues Kapital soll den Fortschritt des Projekts „Factory 02“ beschleunigen und die anfänglichen Kosten der zukünftigen Produktionsanlage in Lappeenranta decken. ✕



© Solar Foods / Tuukka Koski

Finnischer Bootsbauer erhält Auftrag der deutschen Marine

Työvene Oy, finnischer Spezialist für professionelle Aluminiumschiffe, hat mit dem **Beschaffungsamt der Bundeswehr** (BAAINBw) einen Vertrag über die Konstruktion und den Bau eines SWATH-Personentransferschiffs (PTV) unterzeichnet. Das Schiff soll in Zukunft die Einsätze der deutschen Marine in der Ostsee unterstützen und in Neustadt/Holstein stationiert sein. Es wird im finnischen Uusikaupunki gebaut und soll 2026 fertiggestellt werden. ✕

Finnische Resand schließt Fünfjahresvertrag mit AGVS Aluminium Werke GmbH

Das finnische Technologieunternehmen **Resand**, Spezialist für die umweltfreundliche Regenerierung und das Recycling von Gießereisand, hat einen fünfjährigen Kooperationsvertrag mit der **AGVS Aluminium Werke GmbH** (AGVS) unterzeichnet. Demnach wird AGVS die Sandregenerierungslösung von Resand implementieren. Ziel ist die jährliche Regenerierung von rund 9.000 Tonnen Gießereisand, der in den Produktionsprozessen von AGVS verwendet wird. Die Sandregenerierung erfolgt in der Gießerei von AGVS in Villingen-Schwenningen. ✕

Zalando und Peter Sarlins Quanten-Startup starten KI-Partnerschaft

Das finnische Quanten-Startup **QuTwo** von **Silo AI**-Gründer Peter Sarlin und der deutsche Online-Händler **Zalando** wollen gemeinsam KI-Assistenten der nächsten Generation entwickeln, um Kundenpräferenzen und -bedürfnisse besser zu verstehen. Die Partnerschaft soll über 62 Mio. Nutzern in 29 europäischen Ländern ein intuitives Einkaufserlebnis ermöglichen. Die Nutzeranzahl von Zalandos KI-Assistent liegt aktuell bei 6 Mio. und hat sich in einem Jahr vervierfacht. Zudem wurde Peter Sarlin in den Aufsichtsrat der Zalando SE berufen. ✕

Marktforschungsreise nach Deutschland und in die Niederlande: Fokus auf Wasserstoff, Batterietechnologien und Innovation

Gemeinsam mit der IHK Münster führten wir vom 10. bis 13.3.2026 eine Marktforschungsreise nach Deutschland und in die Niederlande durch. Marita Jaatinen, Chief Business Development Officer bei Business Tampere, und Mattias Österbacka, wissenschaftlicher Mitarbeiter, M. Sc. (Tech), Wasserstoffproduktion bei VTT, berichten von ihren Erfahrungen.

DAS INTERVIEW FÜHRTEN LAURI HIETANEN UND SSKO KILVENSALMI

Welche Erwartungen hatten Ihr an die Reise?

Marita Jaatinen: Ziel war es, durch Unternehmensbesuche einen Einblick in die Entwicklung der Energiewende und insbesondere in die Batterieindustrie in Deutschland zu gewinnen.

Mattias Österbacka: Ich war unvoreingenommen. Da ich zum ersten Mal an einer solchen Reise teilnahm, hatte ich keine besonderen Erwartungen. Und ich bin sehr positiv von der Reise zurückgekehrt.

Welche Reiseziele sind Euch besonders in Erinnerung geblieben?

MJ: Die FFB Münster war unvergesslich. Besonders die Umsetzung des Forschungskonzepts mit MEET Münster war einzigartig. Die Zusammenarbeit zwischen verschiedenen Organisationen, insbesondere bei der Kommerzialisierung von Forschungsprojekten, ist in Finnland deutlich weiter fortgeschritten. Dies könnte auch für Finnland als Vorbild dienen.

MÖ: Der Chemiepark Marl war besonders beeindruckend, da es in Finnland nichts Vergleichbares gibt. Evonik hat uns das Gelände gezeigt. Es war beeindruckend, eine funktionierende Wasserstoffinfrastruktur dieser Größenordnung zu sehen. Dies half uns zu verstehen, wie stark die

Kapazität von Testeinrichtungen in Finnland skalierbar sein sollte.

Welche Erkenntnisse habt Ihr von der Reise mitgenommen?

MJ: Die Energiewende gestaltet sich in verschiedenen Ländern unterschiedlich: In Deutschland wurde die große Sorge um den Ausstieg aus Erdgas in den Diskussionen deutlich. In Finnland liegt der Fokus eher auf Verkehr und Wärme.

Die Veranstaltung TECH.LAND XPERIENCE war ebenfalls interessant. Es war für jeden etwas dabei. In den Diskussionen ging es z.B. viel um Dual-Use-Güter aus der Perspektive der regionalen Technologieentwicklung, d.h. wie die regionale Technologieentwicklung das Wachstum der Verteidigungsindustrie unterstützen

und umgekehrt und somit die regionale Technologieentwicklung maximieren kann. Diese Perspektive wurde in Finnland bisher nicht so stark vertreten.

MÖ: In Deutschland wird die Wasserstoffwirtschaft anders betrachtet als in Finnland. In Deutschland wird viel über die Verbrennung von Wasserstoff gesprochen, da dort eine umfangreiche, veraltete Gasinfrastruktur existiert. In Finnland spielt das Thema kaum eine Rolle.

Die Reise brachte viele neue Bekanntschaften aus verschiedenen Ländern und nützliche Kontakte für die Zukunft. Es war außerdem interessant, bei den Firmenbesuchen Informationen über die Produkte, Dienstleistungen und Lösungen verschiedener Unternehmen zu erhalten.



Besuch bei der Hengst SE in Münster.

Einkaufertreffen übertraf Erwartungen

Deutsche Einkäufer trafen finnische und baltische Lieferantenunternehmen | 18.-19.3.2026



IM HERBST 2025 wurde ein Projekt neu aufgelegt, um für deutsche Produktionsunternehmen neue Lieferanten in Finnland und den baltischen Staaten zu finden. Im März gipfelte das Projekt in persönlichen Treffen an der IHK Offenbach. Dort sprachen die Teilnehmer über konkrete Chancen, die Lieferketten durch Zusammenarbeit in Europa zu verkürzen. Das Projekt wurde vom Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V. (BME) gemeinsam mit der AHK Finnland und der AHK Baltikum durchgeführt.

Elf deutsche Unternehmen und 33 potenzielle Lieferanten nahmen teil, darunter fünf finnische Exportunternehmen, die von uns begleitet wurden. Das Programm umfasste vorab vereinbarte 30-minütige B2B-Gespräche sowie freies Networking. Das Niveau der Diskussionen und das Interesse der deutschen Einkäufer beeindruckten die finnischen Lieferanten, die sich zielstrebig und geschäftsorientiert engagierten. Ergebnisse wurden schnell sichtbar, bereits am Ende des ersten Tages wurde eine erste Vorvereinbarung unterzeichnet.

Das positive Feedback ermutigt zu weiteren Maßnahmen, und die nächsten Phasen des Projekts werden derzeit geplant. ×

Wichtige Stationen der Marktforschungsreise

Chemiepark Marl

- Drittgrößter Chemiepark Deutschlands
- Hauptbetreiber Evonik Industries AG und integriertes Produktionsnetzwerk mit weiteren 17 Unternehmen
- Wasserstoff spielt Schlüsselrolle: aktuell werden 25.000 m³ Wasserstoff pro Stunde verarbeitet
- Geplanter Anschluss an das bundesweite H₂-Kernnetz im Jahr 2027

Fraunhofer Forschungsinstitut für Batterie- und Zellproduktion (FFB Münster)

- Bindeglied zwischen Wissenschaft, Forschung und Industrie
- moderne Forschungsinfrastruktur für nachhaltige Batteriezellenproduktion
- praxisorientiertes Forschungs- und Entwicklungsumfeld für Unternehmen, um neue Technologien zur Batteriezellproduktion zu entwickeln, zu testen und zu skalieren

MEET MÜNSTER

- eines der weltweit führenden Forschungszentren für Batteriematerialien, -zellen und Elektrochemie, Kooperationen mit internationalen Unternehmen
- Mission: Entwicklung nachhaltiger und leistungsstarker Batterien für zukünftige Anforderungen & Förderung der Batteriezellenproduktion in Europa
- Forschung von Batterie-Analytik bis -recycling

TECH.LAND XPERIENCE

- zukunftsorientierte und innovative deutsch-niederländische Initiative mit Events
- grenzüberschreitendes Technologie-Hub aus Universitäten, Unternehmen und Politik
- Themen: Batterien, Wasserstoff, Kreislaufwirtschaft, moderne Fertigung und Robotik, Chiptechnologie, Medizintechnik, Sicherheit und Verteidigung

Sisko Kilvensalmi

+358 50 520 7256

sisko.kilvensalmi@dfhk.fi



Sisko Kilvensalmi

+358 50 520 7256

sisko.kilvensalmi@dfhk.fi



Vom Entsorger zum Rohstofflieferanten

Modernes Abfallmanagement wandelt sich zur Kreislaufwirtschaft, die Nebenströme als wertvolle Ressourcen bereitstellt. Auch Finnland verfolgt mit dem nationalen Abfallplan und dem strategischen Programm für die Kreislaufwirtschaft ambitionierte Recyclingziele. Bis 2035 will das Land klimaneutral sein. Nachhaltige Stoffkreisläufe sind dafür ein wichtiger Schlüssel.

AUTOR: FABIAN MÖPERT, GTA

Aberdings gilt es, die Lücke zwischen Anspruch und praktischer Umsetzung zu schließen. Noch wird der recycelbare Anteil im finnischen Siedlungsabfall stofflich nicht so verwertet, dass nationale und europäische Kreislaufziele sicher erreicht werden. Staat und Wirtschaft arbeiten am Ausbau der Recyclinginfrastruktur. Unternehmen investieren in moderne Sortieranlagen und innovative Aufbereitungsverfahren. Projekte für Kreislaufösungen laufen auch in vielen weiteren Sparten.

VERWERTEN STATT VERBRENNEN
Kunststoffabfälle werden in Finnland bislang nur zu etwa einem Fünftel recycelt. Das soll sich ändern, auch dank deutsch-finnischer Kooperationen. Wegweisend ist eine Erweiterungsinvestition in Sortiertechnologie für Verpackungskunststoff, die der Branchenspezialist Remeo Oy im 2. Quartal 2025 in Vantaa abgeschlossen hat. Das Recyclingwerk verfügt nun über eine jährliche Verarbeitungskapazität von 100.000 Tonnen Kunststoffverpackungen. Bereits seit 2021 betreibt Remeo in Vantaa eine der modernsten Sortier- und Recycling-

anlagen Europas. Die Sortierlinien für Gewerbe-, Industrie- und Bauabfälle sind ausgestattet mit innovativer Technik vom deutschen Ausrüster Stadler Anlagenbau GmbH und KI-basierten Sortierrobotern vom finnischen Anbieter ZenRobotics.

Auch Recycling von Industriegütern wie Windturbinen oder Elektroautoteilen steht im Fokus. Der Konzern Kuusakoski nahm Ende 2025 in Südfinnland die erste Anlage zum Aufbereiten industrieller Verbundkunststoffe wie Glas- und Kohlefaser in Betrieb. Im Trennverfahren entstehen daraus Zuschlagstoffe für die Betonproduktion. Die Investition belief sich auf über 4 Millionen Euro und setzt auf deutsche Verfahrenstechnik. Das Projekt ist Teil eines mehrjährigen Investitionsprogramms.

VORZEIGEPROJEKTE IM URBAN MINING

Auf Edelmetalle aus Elektroschrott zielt ein Konsortium namens Zero Mine Solutions Oy in Jyväskylä. Die Firmen Alva-yhtiöt, Elker und Tapojärvi haben sich zusammengetan, um ein metallurgisches Laugungsverfahren zu skalieren. Das Ziel ist eine Anlage, die täglich etwa 3 Tonnen ausgedienter Elektronikteile wie Leiterplatten ver-

arbeitet und wertvolle Technologierohstoffe zurückgewinnt. Die Investitionsentscheidung soll bis 2027 fallen.

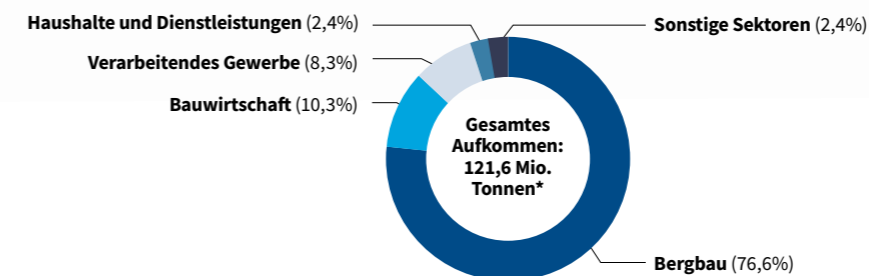
Auf Urban Mining setzt auch Fortum, das in Harjavalta seit 2023 Europas größte hydrometallurgische Batterierecycling-Anlage betreibt. Dort werden Metalle aus alten Lithium-Ionen-Akkus sowie aus Ausschuss der Batterieproduktion im industriellen Maßstab zurückgewonnen. Aufbereitet finden sie Eingang in neue Lithium-Ionen-Batterien für Elektroautos und weitere Anwendungen. Fortum plant, die Kapazitäten fast zu verzehnfachen. Die Anlage ist eines von sechs finnischen Vorhaben auf der EU-Liste der strategischen Projekte im Rahmen des Europäischen Gesetzes zu kritischen Rohstoffen.

SCHLUMMERNDEN POTENZIAL IM ABRAUM

Im klassischen Bergbau fallen gewaltige Mengen an Abraum und Rückständen (Tailings) an. Hohe Preise für kritische Rohstoffe, strengere Umweltziele und Europas Streben nach Ressourcensouveränität erhöhen den Anreiz, diese Rohstoffquelle besser zu erschließen.

Ein Beispiel: Unterstützt durch das geologische Forschungszentrum

FINNLANDS ABFALLAUFKOMMEN NACH SEKTOR (2023) in 1.000 Tonnen



* Wachstum gegenüber 2022: 74 Prozent.
Quelle: Statistics Finland 2026

Finnlands (Geologian tutkimuskeskus, GTK) will das Bergbauunternehmen Otanmäki Mine Oy 9,8 Millionen Tonnen Rückstände aus einem Absetzbecken aufbereiten. Physikalische Trennverfahren sollen wirtschaftlich relevante Mengen an Ilmenit sowie weiteren Mineralien extrahieren.

Andernorts laufen noch umfangreichere Initiativen. Der Stahlhersteller Outokumpu setzt in Kemi ein

Pilotprojekt um. Nebenströme dortiger Bergbauaktivitäten werden datengestützt systematisiert und für Industriepartner nutzbar gemacht. Laut Pressemeldung vom März 2026 will das Unternehmen ein europäisches Referenzmodell schaffen. Für das entstehende Ökosystem suche man auch internationale Partner, insbesondere bei Technologie, Aufbereitung und Materiallösungen. ×

Finnlands Ziele und Maßnahmen für die Entsorgungs- und Kreislaufwirtschaft (Auszug aus Finnlands Nationalem Abfallplan für 2027 und Vision für 2030)

- Abfallvermeidung und bessere Materialeffizienz senken Ressourcenverbrauch.
- Zirkuläre Geschäftsmodelle und mehr Recycling/Wiederverwendung helfen, Siedlungsabfallaufkommen vom Wirtschaftswachstum zu entkoppeln.
- Digital nutzbare Abfall- und Produktdaten unterstützen die Kreislaufwirtschaft und ermöglichen datengestützte Informationsplattformen für Nebenströme.
- Recyclingquote für Verpackungsabfälle soll mindestens auf das Niveau der EU-Ziele steigen.
- Menge an Einweg-Kunststoffprodukten wird reduziert.
- Lebensmittelverschwendung wird bis 2030 halbiert.
- Bioabfälle im Siedlungsmüll werden zu mindestens 65 Prozent recycelt.
- Recycling-Düngemittel ersetzen häufiger Düngemittel aus Primärrohstoffen.
- Wiederverwendung von Elektro- und Elektronikgeräten nimmt zu.
- Recycling von Elektro- und Elektronikgeräten wird verstärkt und kritische Rohstoffe werden effizienter zurückgewonnen.
- Bauabfälle werden reduziert oder wiederverwertet.

Quelle:
Finnisches Umweltministerium 2026



FINDE-SEMINAR: N2 ZU INTERNATIONALEM MARKETING

Zu einem FINDE-Seminar zum Thema Internationales Marketing lud unser Mitglied, die Agentur N2, weitere Mitglieder ein. Wir durften einen Blick hinter die Kulissen werfen und erfahren, welche Erfolgsfaktoren effektives cross boarder-Marketing braucht. Unsere Teilnehmer profitierten von der Erfahrung der N2 Gruppe, die in mehr als 20 Jahren ihres Bestehens mehrfach für ihre Arbeit ausgezeichnet wurde. Eines der Take-aways des Abends: Unternehmen geraten oft in die Falle des „sicheren Weges“. Stattdessen sollte die eigene Marke aus der Masse herausstechen. ×



NEW MEMBERS' MEETUP

Ende März luden wir unsere neuen Mitglieder zu unserem regelmäßigen New Members' Meetup in unser Office im Herzen von Helsinki ein. Für alle, die neu in unserem Netzwerk sind, ist dies stets eine gute Gelegenheit, mehr über die AHK-Mitgliedschaft zu erfahren und wie Mitglieder diese optimal nutzen können. Zugleich bot es die Chance, das eigene Unternehmen vorzustellen, andere neue Mitglieder kennenzulernen und sich mit uns über Erwartungen und Bedürfnisse an die Mitgliedschaft auszutauschen. Allen neuen Mitgliedern ein herzliches Willkommen im Netzwerk! ×



FINDE-SEMINAARI: N2 KANSAINVÄLISEN MARKKINOINNIN ASIALLA

Jäsenyrityksemme, markkinointitoimisto N2, kutsui muita jäseniä FINDE-seminariin keskustelemaan kansainvälisestä markkinoinnista. Tilaisuus tarjosi osallistujille mahdollisuuden kurkistaa alan kulissien taakse ja kuulla, millaisia tekijöitä onnistunut rajat ylittävä markkinointi edellyttää. Osallistujat pääsivät hyötymään N2 Groupin laajasta kokemuksesta: yhtiö on yli 20-vuotisen historiansa aikana palkittu useaan otteeseen luovasta ja vaikuttavasta työstään. Seminaarissa korostui erityisesti rohkean ja erottuvan brändin merkitys kansainvälisessä kilpailussa. Yksi illan keskeisistä viesteistä oli, että yritykset päätyvät liian usein valitsemaan ”turvallisen tien”. Kansainvälisillä markkinoilla menestyminen vaatii kuitenkin uskallusta erottua joukosta ja rakentaa brändi, joka jää mieleen. ×

NEW MEMBERS' MEETUP

Maaliskuun lopussa kutsuimme uudet jäsenemme New Members' Meetup -tilaisuuteen toimistollemme Helsingin sydämeen. Tilaisuus tarjosi verkostoomme juuri liittyneille erinomaisen mahdollisuuden tutustua tarkemmin Saksalais-Suomalainen Kauppakamarin toimintaan ja jäsenyyden tarjoamiin mahdollisuuksiin sekä siihen, miten niitä voi hyödyntää mahdollisimman vaikuttavasti. Illan aikana osallistujat esittelivät omia yrityksiansa, verkostoutuivat muiden uusien jäsenten kanssa ja jakoivat näkemyksiä sekä odotuksia jäsenyyteen liittyen. Samalla käytiin arvokasta vuoropuhelua siitä, millaisia tarpeita ja toiveita jäsenillä on verkoston kehittämiseksi. Lämpimästi tervetuloa kaikille uusille jäsenille – hienoa saada teidät mukaan verkostoomme! ×



KICK-OFF 2026

Gemeinsam mit rund 50 Gästen feierten wir unseren Jahresauftakt bei unserem Kick-off 2026. Neben dem Networking stand die aktuelle Entwicklung der deutschen Wirtschaft im Fokus. In einem kompakten Briefing beleuchtete unser Geschäftsführer Dr. Jan Feller zudem die aktuellen deutsch-finnischen Export- und Importzahlen, die großen deutschen Investitionspakete sowie die Entwicklungen im Verteidigungs- und Wasserstoffsektor. Das anschließende Networking brachte anregende Gespräche und einen aktiven Austausch! ×

ENTSCHEIDERABEND

Die wichtigsten Führungspersönlichkeiten aus der deutsch-finnischen Wirtschaft, u.a. von unseren Premium Partnern, Growth-Mitgliedern sowie unseren Kooperationspartnern, laden wir jedes Jahr zu Jahresbeginn zum „Entscheiderabend“ ein – einem exklusiven Dinner-

Abend mit Keynotes und Live-Musik-Performance. Inspirierende Impulse für den offenen Austausch gaben Prof. Dr. Kristina Sinemus, Ministerin für Digitalisierung und Innovation des Landes Hessen, sowie der finnische Botschafter in Berlin, Kai Sauer. Gesprochen wurde

u.a. über Europas Wettbewerbsfähigkeit, den sicherheitspolitischen Kurswechsel Deutschlands und die deutschen Investitionspakete. Die deutsch-finnische Zusammenarbeit spielt dabei eine strategische Rolle. ×

ENTSCHEIDERABEND

Kutsumme vuosittain vuoden alussa saksalais-suomalaisen elinkeinoelämän keskeiset johtohenkilöt – muun muassa Premium Partner ja Growth-jäsenistä sekä yhteistyökumppaneistamme – eksklusiiviseen ”Entscheiderabend”-tilaisuuteen. Kyseessä on kutsuvieraille suunnattu illallinen, jossa yhdistyvät keynote-puheenvuorot ja live-musiikkiesitys. Avoimen keskustelun ja inspiroivan ajatustenvaihdon käynnistivät Hessenin osavaltion digitalisaatiosta ja innovaatioista vastaava ministeri Kristina Sinemus sekä Suomen Berliinin-suurlähettiläs Kai Sauer. Illan keskusteluissa tarkasteltiin muun muassa Euroopan kilpailukykyä, Saksan turvallisuuspolitiikan strategista muutosta sekä laajoja investointiohjelmiä. Saksalais-suomalaisella yhteistyöllä on tässä kehityksessä keskeinen ja strateginen rooli. ×



SAVE THE DATE!
5.-6.10.2026 MÜNCHEN!

DEUTSCH-FINNISCHES BUSINESSFORUM

BUILDING EUROPE

Lösungen für souveräne Infrastruktur
Suvereenia infrastruktuuria rakentamassa



**LOGISTICS IS WHAT WE DO.
HOW WE DO IT, WITH PASSION.**

Your seaport and logistics service provider with
an international network. For more than 145 years.

www.blg-logistics.com

- 3 Esipuhe
- 6 FINDE-faktat
- 8 Tapahtumakalenteri
- 35 Uudet jäsenet

VERKOSTO

- 37 Uusi Cross Mentoring -ohjelma alkaa
- 38 Uudet Premium Partnerimme esittäytyvät: MC Containers ja HPP Attorneys
- 40 Uutisia verkostosta
- 41 Saksalais-suomalainen vety-yhteistyö
- 42 Legal news

FOKUKSESSA

- 44 German-Finnish Defence Dialogue

PÄÄAIHE

- 46 Suvereeni infrastruktuuri satamissa ja logistiikassa
- 47 Haastattelu: Vetytalous ja -infrastruktuuri Oulussa
- 50 Vieraskynä: Kontit osana strategista infrastruktuuria

MARKKINOILLE MENO

- 51 Investointikohteena München
- 52 Osallistujahaastattelu: markkinatutkimusmatka Saksaan ja Alankomaihin
- 53 Raportti ostaja-aloitteesta

TALOUSUUTISET

- 54 Talousuutiset
- 56 Saksan ja Suomen välinen kauppa 2025

MESSUT

- 57-59 Saksan messut

UUDET JÄSENET

SOFIA & CO

Sofia & Co on globaalisti toimiva viestintätoimisto, joka auttaa teollisuuden ja muiden vaativien alojen yrityksiä avaamaan toimintansa logiikkaa suurelle yleisölle. Sofia tuottaa strategista sisältöä, luo dialogia, tuo näkyvyyttä ja vahvistaa yritysten brändejä sisäisesti ja ulkoisesti. Sofian juuret ovat Suomessa ja Saksassa, mutta sen kansainvälinen tiimi toimii jouhevasti joka puolella maailmaa. Sofialla on kaikki työkalut, joilla monimutkaisista aiheista syntyy innostava ja ymmärrettävää sisältöä. ✕

Nora Fritzsche
044 981 8965 | nfritzsche@so-fia.co
<https://www.so-fia.co/>



ELISA OYJ

Elisa Oyj on tietoliikenne- ja digitaalisten palveluiden edelläkävijä, jonka missio on "digitalisaatiolla kestävä tulevaisuus". Elisa palvelee 2,8 miljoonaa asiakasta Suomessa ja Virossa sekä yli 100 maassa. Kansainvälinen ohjelmistoliiketoiminta toimii aktiivisesti Saksassa tarjoten ohjelmistoratkaisuja verkkoliiketoimintaan, toimitusketjun optimointiin ja korkean teknologian valmistukseen Elisa Industriq -nimellä. Vuonna 2024 konsernin liikevaihto oli 2,2 mrd. euroa, henkilöstöä on yli 6 700. ✕

Johanna Jaakkola
+358 102 6000
johanna.jaakkola@elisa.fi
www.elisa.com



NORLUMEN SALES TRAINING

Norlumen Sales Training auttaa vastuullisuutta arvostavia yrityksiä kasvattamaan liikevaihtoaan sekä lyhyellä että pitkällä aikavälillä. Yritys tarjoaa käytännönläheistä myyntivalmennusta, joka vahvistaa tiimien tapaa myydä, johtaa ja kohdata asiakkaita. Palveluihin kuuluvat muun muassa myynnin auditoinnit, messuvalmennukset ja uusien tuotteiden myyntikoulutukset – sekä laajempi nelivaiheinen ohjelma, joka tukee myyntitiimien ajattelun ja toiminnan kehittämistä. Norlumen Sales Training rakentaa johdonmukaisen ja toimivan myyntitavan, joka parantaa kaupallisia tuloksia ja samalla tukee yrityksen vastuullisuustavoitteita. ✕

Suzan Alakas
suzan.alakas@norlumen.com
www.norlumen.com



DIGITA OY

Digita on digitaalisen infrastruktuurin ja palveluiden tarjoaja sekä Suomen suurin riippumaton tietoliikennemastojen omistaja. Maanpäällisten tv- ja radiopalveluiden ja tietoliikennepalveluiden lisäksi Digita tarjoaa turvallisia ja luotettavia datakeskuspalveluja Helsingin ytimessä. Datakeskukset on suunniteltu täyttämään tiukimmat energiatehokkuuden, turvallisuuden ja tietosuojan vaatimukset. Yhtiö tarjoaa erinomaiset verkkoyhteydet ja nopeat liitännät kaikille Eurooppaan. ✕

Juha Syrjänen
datcenter@digita.fi
www.digita.fi



**KOULUYHDISTYS PESTALOZZI
– SCHULVEREIN SKOLFFÖRENINGEN RY**

Koulu yhdistys Pestalozzi – Schulverein Skolföreningen ry on suomalainen yhdistys, jonka edeltäjä perustettiin vuonna 1880 saksankielisen koulun perustamista varten Helsinkiin. Koulu aloitti toimintansa vuonna 1881 ja on nykyisin yksi Suomen vanhimmista yksityiskouluista. Yhdistys ylläpitää saksankielistä varhaiskasvatusta tarjoavia päiväkotia Lauttasaaressa ja Kaartinkaupungissa sekä Helsingin Saksalainen koulu -nimistä yhtenäiskoulu, johon kuuluu kaksivuotinen esikoulu, yhdeksänvuotinen peruskoulu ja kolmivuotinen lukio. Helsingin Saksalainen koulu on yksityiskoulu, jossa perehdytään saksan ja suomen kieleen sekä molempien maiden kulttuuriin. Koulun päättötutkintona suoritetaan saksalainen Deutsches Internationales Abitur -tutkinto, joka vastaa Saksan Reifeprüfung-tutkintoa. Tutkinto antaa yleisen korkeakoulukelpoisuuden Saksassa sekä vastavuostodistuksella myös Suomessa. Yhdistys työllistää noin 200 henkilöä ja toimii merkittävänä toimijana sekä yhdyssiteenä suomalais-saksalaisessa viitekehityksessä. ✕

Joachim Bauer
+358 50 325 8323
joachim.bauer@dsh.fi
www.dsh.fi



SOLENOVO

Solenovo on vuonna 1996 perustettu joensuulainen ohjelmistoyritys, joka kehittää ohjelmistoja ja SaaS-ratkaisuja erityisesti oppilaitosten tarpeisiin. Yrityksen järjestelmät tarjoavat ratkaisuja tutkimustiedon hallintaan, työajanseurantaan ja hankeraportointiin, lukujärjestysten resursointiin ja suunnitteluun sekä opiskelijahallintaan. ✕

Juha Manu
+358 40 865 9236
juha.manu@solenovo.fi
www.solenovo.fi



**Toivotamme seuraavat yritykset uusina jäseninä
tervetulleiksi Kauppakamariimme:**

SUOMI
**Berndt Schalin Board
Advisors Oy**
Mariehamn
Yrityskonsultointi

Bruhn Spedition Oy
Helsinki
Rahdin huolinta ja logistiikka
www.bruhnsped.com

**Danske Bank A/S, Finland
Branch**
Helsinki
Pankit ja rahoitus
www.danskebank.fi

**Deutsche Schule Helsinki /
Koulu yhdistys Pestalozzi**
Helsinki
Koulutus ja opetus
www.dsh.fi

Hoferer Marco
Helsinki
Yrityskonsultointi
www.linkedin.com/in/marcohoferer/

Norlumen
Tuusula
Myyntikoulutukset
www.norlumen.com

Sofia & Co
Helsinki
PR ja strateginen viestintä
www.so-fia.co

Solar Foods Oyj
Vantaa
Elintarvikkeet ja juomat
<https://solarfoods.com>

Solenovo Oy
Joensuu
Software
www.solenovo.fi

Solvitur Oy
Espoo
Yrityskonsultointi

Upcloud Oy
Helsinki
IT-infrastruktuuri
ja konsultointi
<https://upcloud.com>

Walki Group Oy
Espoo
Paperituotteet
www.walki.com

SAKSA
altona Diagnostics GmbH
Hamburg
Bioteknologia ja tutkimus
www.altona-diagnostics.com

Ledlenser GmbH & Co. KG
Solingen
Energiatekniikka
<https://ledlenser.com/en>

ONTRAS Gastransport GmbH
Leipzig
Energian toimitus
www.ontras.com/en

**RUD. PREY Maschinenbau
GmbH & Co. KG**
Kiel
Koneet ja laitteet
www.PREY.de

Solving GmbH
Ratingen
Koneet ja laitteet
www.solving.com

UNITY AG
Büren
Yrityskonsultointi
www.unity.de

UPM GmbH
Augsburg
Paperituotteet
www.upm.com

**Webropol Deutschland
GmbH**
Wuppertal
IT-palvelut ja konsultointi
<https://webropol.de>



**Cross Mentoring mahdollistaa
kasvun yli rajojen**

Haluatko laajentaa liiketoimintaanne kansainvälisesti ja kaipaatko tukea siihen liittyviin uusiin haasteisiin? Haluaisitko johtajana syventää ymmärrystäsi saksalaisesta yrityskulttuurista? Tai haluatko tarjota kokeneelle työntekijälle houkuttelevan mahdollisuuden ammatilliseen kehittymiseen? On monia hyviä syitä osallistua Cross Mentoring -ohjelmaamme.

SEURAAVA MENTOROINTIOHJELMAMME käynnistyy syyskuussa. Ohjelma kokoaa yhteen uransa keskivaiheilla olevia asiantuntijoita ja johtajia, jotka saavat uusia näkökulmia, ideoita ja verkostoja kansainväliseen liiketoimintaan. Yrityksille se tarjoaa vaikuttavan tavan kehittää avainhenkilöitään ja vahvistaa heidän sitoutumistaan organisaatioon.

MUUT TEKEVÄT MENTOROINTIA – ME TEEMME CROSS MENTORINGIA Cross Mentoring -ohjelmamme yhdistää asiantuntijoita ja johtajia yli organisaatio- ja maaraajojen tavalla, johon perinteinen mentorointi harvoin ylittää. Sekä mentorit että mentoroitavat ovat antaneet ohjelmasta erittäin positiivista palautetta.

”On äärimmäisen antoisaa keskustella mentorini kanssa suomalaisesta yrityskulttuurista ja omista arjen haasteistani. Kaksinkertainen ulkopuolinen näkökulma – sekä suomalaisen että oman organisaation ulkopuolinen – toimii eräänlaisena peilinä. Yhdessä kehitettävät toimintavaihtoehdot tekevät kokonaisuudesta erityisen arvokkaan”, kertoo mentoroitava **Magdalena Nöth**, TRANSA Spedition GmbH:n henkilöstöjohtaja.

Myös hänen mentorinsa Helvar Merca Oy:n hallituksen puheenjohtaja ja **Philip Aminoff** korostaa ohjelman hyötyjä: ”Oman organisaation ulkopuolinen keskustelu mahdollistaa usein avoimemman ja laaja-alaisemman sparrailun. Saksalais-Suomalaisen Kauppakamarin käynnistämä ohjelma tukee tämän lisäksi myös kansainvälisen osaamisen kehittymistä.”

YKSILÖLLINEN KEHITYS KESKIÖSSÄ Yritykset osallistuvat ohjelmaan erisyistä – esimerkiksi kansainvälisen kasvun tukemiseksi tai tarjotakseen uusia kehittymismahdollisuuksia asiantuntijoille ja johtajille. Samalla mentorointi toimii tehokkaana keinona sitouttaa avainhenkilöitä.

Ohjelmaa tukee joukko saksalaisia ja suomalaisia henkilöstöjohtajia sekä toimitusjohtajia. ”Mentoroinnissa on aina kyse yksilön kehitymisestä. Tunnistamme mentoroitavan kehitystarpeet alkuhaastattelun perusteella ja yhdistämme hänet mentoriin, joka pystyy tukemaan häntä niissä parhaiten”, painottaa Lidl Suomen CPO **Heli Hassinen-Biberger**. ✕

Cross Mentoringin edut

- Uusia näkökulmia oman organisaation ulkopuolelta ja jopa toisesta maasta
- Säännölliset, luottamukselliset keskustelut kokeneen kansainvälisen johtajan kanssa 9 kuukauden ajan
- Kehysohjelma, joka sisältää koulutuksia, asiantuntijapuheenvuoroja, vertaistukea sekä verkostoitumista

Kiinnostuitko? Ilmoittaudu nyt mentoroitavaksi!

Haluatko edistää omaa tai kollegojesi urakehitystä kansainvälisessä ympäristössä? Paikkoja on rajoitetusti – varmista osallistuminen ajoissa ja ilmoittaudu kesäkuun loppuun mennessä.



Henna Alppivuori
+358 400 694 200
henna.alppivuori@dfhk.fi



Esittelyssä uusi Premium Partnerimme: MC Containers



MC CONTAINERS on kansainvälinen perheyrittäjä ja osa Mattson Groupia. Yritys tarjoaa monipuolisia kontti-ratkaisuja, joihin kuuluvat konttien myynti, vuokraus, leasing ja muokkaus. Lisäksi se suunnittelee ja toteuttaa asiakkaiden tarpeisiin räätälöityjä erikois-

konttiprojekteja. Palveluvalikoimaa täydentävät konttilogistiikan oheispalvelut, kuten huolto, korjaus, kuljetus ja huolinta. MC Containersin toiminta perustuu laatuun, avoimuuteen ja pitkäjänteisiin asiakassuhteisiin. Asiakkaita palvelee Hampurin ja kolmen muun toimipisteen lisäksi yli 70 varikkoalueen verkoston kautta eri puolilla maailmaa.

”Juuremme ovat Suomessa, mutta Saksa toimii porttina maailmalle. Näin pystymme palvelemaan asiakkaitamme paikallisella asiantuntemuksella, mutta täysin globaalilla mittakaavalla ja kapasiteetilla”, sanoo MC Containerin toimitusjohtaja Jesse Mattson.

Lue myös Jesse Mattsonin vieraskynäartikkeli konttien uudesta strategisesta roolista (s. 50). ×



SHAPING BALTIC SHIPMENTS.

You can rely on us. In terms of punctuality, commitment and safety. We find ways for you, the perfect connection and tailor-made warehousing and transport solutions for your projects.

Germany's largest RoRo hub at the Baltic Sea:

- › High-frequency sea connections to the north – your gateway to Scandinavia and the Baltic States
- › By rail or road – your multimodal connection to Central and Southwestern Europe
- › Everything from a single source – your logistics partner along the entire route



MC Containers on ollut Kauppakamarin jäsen vuodesta 2021 ja Premium Partner alkuvuodesta 2026.

Yhteystiedot:

Jesse Mattson
jesse@mcccontainers.com



Esittelyssä uusi Premium Partnerimme: HPP Asianajotoimisto



HPP on yksi Suomen johtavista liikejuridiikkaan erikoistuneista asianajotoimistoista. Yritys palvelee kotimaisia ja kansainvälisiä yrityksiä ja yhteisöjä liiketoiminnan kaikilla tasoilla, strategisista investointihankkeista päivittäisen liiketoiminnan tukemiseen. Sen tavoitteena on tarjota käytännölläisiä ja korkeatasoisia juridista neuvonantoa, joka tukee asiakkaiden liiketoiminnan menestystä parhaalla mahdollisella tavalla.

HPP:n erityisosaamiseen kuuluvat riidanratkaisu, yritysjärjestelyt, rahoitus sekä maksukyvyttömyysasiat. Yritys avustaa eri toimialoilla toimivia asiakkaita ja sen asiantuntijoilla on merkittävää toimialaosamista erityisesti energia- ja infrastruktuurihankkeissa, logistiikassa, teknologiassa, teollisuudessa sekä puolustusteollisuudessa. He tukevat suomalaisten ja kansainvälisten asiakkaiden liiketoimintaa niin kotimaassa kuin kansainvälisesti. Työskentelytapa perustuu ratkaisukeskeisyyteen, keskinäiseen kunnioitukseen ja vastuullisuuteen. HPP:n asiantuntijat keskittyvät

kaikessa tekemisessä heidän asiakkaidensa parhaan edun ajamiseen, unohtamatta kuitenkaan pragmaattista ja ratkaisukeskeistä työskentelytapaa, jossa asiakkaan toiminnan ajuriksi muodostuu hankkeiden sujuva eteenpäinmeno yhdistettynä riskien tunnistamiseen ja hallitsemiseen.

”Meillä on ollut ilo liittyä Saksalais-Suomalaisen Kauppakamarin Premium Partneriksi. Saksan ja Suomen välinen taloudellinen yhteys, kaupankäynti ja investoinnit ovat merkittävässä osassa tarjotessamme palveluitamme kansainvälisille asiakkaillemme, ja odotamme hedelmällisen yhteistyömme saksalaisten asiakkaiden kanssa jatkuvan myös tulevaisuudessa”, kertoo HPP:n osakas Tuomas Näsi. ×

HPP on ollut Kauppakamarin jäsen vuodesta 1989 ja Premium Partner alkuvuodesta 2026.

Yhteystiedot:

Tuomas Näsi
tuomas.nasi@hpp.fi



Ritariristi ja Lyypekin lyhty konsuli Bernd Jorkischille

KONSULI BERND JORKISCH on saanut Lyypekissä useita arvostettuja kunnianosoituksia pitkäaikaisesta ja määrätietoisesta työstään Suomen ja Saksan välisten suhteiden edistämiseksi sekä poikkeuksellisesta humanitaarisesta toiminnastaan.

Juhlallisessa tilaisuudessa Suomen Saksan-suurlähetystön apulaissuurlähtettiläs Outi Saarikoski luovutti Bernd Jorkischille Suomen Leijonan ritarikunnan I luokan ritarimerkin. Kunnianosoituksen on myöntänyt Suomen tasavallan presidentti Alexander Stubb.

Schleswig-Holsteinin osavaltion talousministeri Claus Ruhe Madsen korosti Jorkischin pitkäjänteistä ja vaikuttavaa panosta Pohjois-Euroopan yhteistyön ja yhteenguuluvuuden vahvistamisessa. Erityisesti esiin nostettiin hänen urauurtava työnsä



Hanse-Belt-alueen kehittämiseksi sekä keskeinen roolinsa saksalais-suomalaisen satamapäivien rakentamisessa.

Lisää arvokasta tunnustusta toi Lyypekin pormestari Jan Lindenau, joka luovutti Bernd Jorkischille Lyypekin lyhdyn. Tämä hansakaupungin myöntämä kunnianosoitus annetaan

vain poikkeuksellisissa tapauksissa.

Juhlallisuuksien huipentumana Bernd Jorkisch kutsuttiin kirjoittamaan nimensä Lyypekin hansakaupungin kultaiseen kirjaan.

Saksalais-Suomalainen Kauppakamari onnittelee Bernd Jorkischia lämpimästi näistä upeista kunnianosoituksista! ✕

Suomen Leijonan ritarikunnan ritarimerkki Jan Fellerille

SUOMEN TASAVALLAN PRESIDENTTI myönsi Saksalais-Suomalaisen Kauppakamarin toimitusjohtaja Jan Fellerille Suomen Leijonan ritarikunnan ritarimerkin Suomen itsenäisyyspäivänä 6. joulukuuta 2025 tunnustuksena hänen merkittävästä työstään Suomen ulkomaankaupan edistämiseksi.

Kunniamerkin luovuttivat Kauppakamarin nykyinen puheenjohtaja Dirk Hofmann sekä hänen edeltäjänsä Alexander Bargum. Puheessaan Hofmann kuvasi tunnustusta ”historialliseksi”, sillä kyseessä oli ensimmäinen kerta, kun suomalainen ansiomerkki on myönnetty Saksalais-Suomalaisen Kauppakamarin toimitusjohtajalle.

Hofmannin mukaan Kauppakamarista on Jan Fellerin johdolla

kehittynyt keskeinen sillanrakentaja Saksan ja Suomen välille. Kauppakamari osallistuu aktiivisesti Suomessa käytävään keskusteluun taloudesta sekä Suomen suhteista Saksaan ja Euroopan unioniin. Suomalaisessa mediassa sekä lukuisissa tapahtumissa, messuilla ja foorumeilla Feller nostaa toistuvasti esiin Saksan vahvuudet – mutta myös haasteet – saksalais-suomalaisessa talouskontekstissa. Hänen viestinsä ytimessä on aina sama ajatus: Saksan vahvuudet ja

haasteet avaavat merkittäviä mahdollisuuksia suomalaisille yrityksille.

Koko Kauppakamarin tiimi onnittelee toimitusjohtajaamme tästä merkittävästä tunnustuksesta! ✕



Saksan ja Suomen välinen vety-yhteistyö – näihin teemoihin maat aikovat panostaa tiiviisti tulevaisuudessa

Mitä Saksan ja Suomen vetyaiesopimus sisältää konkreettisesti? Mitä teemoja edistetään jatkossa aiempaa vahvemmin – ja mitkä ovat seuraavat askeleet? Analysoimme puolestasi maiden yhteisen aiesopimuksen.

VETYSALAN ASIAANTUNTIJAT molemmissa maissa olivat odottaneet tätä jo pitkään: 18. helmikuuta 2026 ministerit Reiche ja Multala allekirjoittivat Pariisissa järjestetyssä IEA:n ministerikokouksessa yhteisen aiesopimuksen yhteistyöstä vetytalouden infrastruktuuriin, teknologian kehittämisen ja investointien edistämiseksi. Myös me odotimme sopimusta suurella mielenkiinnolla, sillä neuvottelut olivat käynnistyneet jo vuoden 2023 lopussa, ja Saksalais-Suomalainen Kauppakamari oli ollut niissä keskeisesti mukana.

Yhtenä erityisenä painopisteenä sopimuksessa mainitaan investointien edistäminen vedyn ja vedyn jatkojalosteiden tuotantoon molemmissa maissa: ”Osapuolet edistävät aktiivisesti Saksan ja Suomen välistä vety-yhteistyötä sekä Itämeren alueen yhteistyötä houkutelakseen kansainvälisiä toimijoita investoimaan alueelle ja vauhdittaakseen vetytalouden kehitystä.”

MITÄ SAKSA JA SUOMI OVAT SOPINEET VETYTAALOUDESTA?

Aiesopimuksen johdanto-osiossa molemmat maat korostavat suotuisen taloudellisten puitteiden luomista suorille investoinneille erityisesti seuraaville aloille:

- puhtaan energian tuotanto
- teollisuuden ja muiden energia-intensiivisten loppukäyttäjä-sektoreiden hiilestä irtautuminen
- vedyn jatkojalostus muiksi energiatuotteiksi, kuten uusiutuviksi, ei-biologista alkuperää oleviksi polttoaineiksi (RFNBO/ Renewable Fuels of Non-Biological Origin)

Tavoitteena on luoda kilpailukykyiset investointiolosuhteet vedyn tuotannolle sekä vetyjohdannaisten, kuten synteettisen metaanin, ammoniakkin ja muiden kemikaalien, ja niihin liittyvien teknologioiden tuotannolle.

SUOMEN KANSANTALOUDELLISET TARPEET

Molemmat maat korostavat, että Suomi pyrkii korkeaan jalostusasteeseen puhtaan energian kotimaisessa käytössä. Suomi priorisoi alueellisten vetykeskusten edistämistä ja kansallisen vetyinfrastruktuurin kehittämistä. Myös Saksan investointeja Suomen H₂-ekosysteemiin on kannustettava.

MITÄ SEURAAVAKSI TAPAHTUU?

Saksalais-suomalainen asiantuntijaryhmä muokkaa säännöllistä yhteistyötä. Sitä tukevat useat instituutiot, mukaan lukien me Saksalais-Suomalaisessa Kauppakamarissa ja Suomen vetyklusteri. ✕

Lue koko analyysimme saksalais-suomalaisesta vety-yhteistyöstä verkkosivuiltamme. Lisäksi pidämme sinut ajan tasalla ajankohtaisista toimista ja tapahtumista ”Uusiutuva energia ja vety”-sivullamme.



Tutustu myös saksalais-suomalaisen työpajamme keskeisiin tuloksiin: ”Vetytalous Euroopassa: edellytykset laajalle yhteiskunnalliselle hyväksynnälle”



Lotta Westerlund
+358 40 779 9728
lotta.westerlund@dfhk.fi



Suomen rahanpesulain mukainen asiakkaiden tarkastus

– Saksalais-Suomalainen Kauppakamari auttaa ulkomaalaisten asiakkaiden tarkastuksessa

Rahanpesu on maailmanlaajuisesti merkittävä uhka rahoitusjärjestelmän eheydelle, koska se tuo laittomia tuloja lailliseen talouskiertoon. Tämä ei vain vahvista rikollisia rakenteita, vaan altistaa myös yritykset ja rahoituslaitokset merkittäville riskeille – taloudellisista vahingoista aina maineen menetykseen.

TEKSTI: ANNETTE SCHMIDT

SUOMEN RAHANPESULAIN ASETTAMAT VAATIMUKSET ILMOITUSVELVOLLISILLE

Suomessa näihin velvollisuuksiin kuuluvat muun muassa Suomen rahanpesulain (Laki rahanpesun ja terrorismin rahoittamisen estämisestä 444/2017, myöhemmin ”rahanpesulaki”) mukaan:

- Liikekumppanin todellisten edunsaajien tunnistaminen sekä liikekumppanin omistusrakenteen selvittäminen
- Liikekumppanin edustajan tehostettu tuntemisvelvollisuus etätunnistamisessa
- Tarkastus, onko joku osallisista poliittisesti vaikutusvaltainen henkilö
- Tarkastus, onko liiketoimintasuhteessa muita rahanpesun riskitekijöitä (esim. liiketoiminnan sijainti maassa, jonka FATF on luokitellut korkean riskin maaksi).

Nämä tarkastukset on suoritettava liiketoimintasuhdetta perustettaessa

ja sen jälkeen säännöllisin väliajoin. Tämä tarkoittaa yleensä lisääntyntä hallinnollista työtä liikekumppaneiden lukumäärästä ja rakenteesta riippuen. Työmäärä kasvaa entisestään, jos liikekumppanit ovat ulkomaalaisia yrityksiä.

KAUPPAKAMARI OTTAA VASTUULLEEN SAKSALAISTEN LIIKEKUMPPANEIDEN RAHANPESULAIN MUKAISEN TARKASTAMISEN

Autamme mielellämme sinua ja yritystäsi näiden tärkeiden, mutta resursseja vaativien velvollisuuksien hoitamisessa ottamalla kokonaan tai osittain vastuullemme saksalaisten liikekumppaneidesi tarvittavat tarkastukset. Jos haluatte yksilöllistä neuvontaa siitä, kuuluteko Suomen rahanpesulain mukaisiin ilmoitusvelvollisiin ja miten voimme auttaa teitä liikekumppaneidenne tarkastamisessa, ottakaa yhteyttä lakiasiainosastomme johtajaan Tuulia Kolkkaan. ×

Tuulia Kolkka
050 345 5044
tuulia.kolkka@dfhk.fi



Saksan ja Suomen välisiä eroja oikeudenkäynneissä

Vaikka Suomen ja Saksan oikeusjärjestelmät muistuttavat toisiaan rakenteellisesti, käytännön erot voivat olla yrityksille merkittäviä – erityisesti kustannusten, menettelytapojen ja prosessin ennakoitavuuden osalta.

Molemmissa maissa on kolmiasteinen tuomioistuinjärjestelmä, kirjallinen valmistelu ja suullinen pääkäsittely. Eroja syntyy kuitenkin siitä, miten nämä periaatteet toteutuvat käytännössä.

KUSTANNUKSET JA ENNAKOITAVUUS

Suomessa asianajokulut voivat vaihdella huomattavasti, eikä niiden lopullinen määrä ole aina helposti ennakoitavissa. Tämä lisää taloudellista riskiä erityisesti laajoissa riita-asioissa.

Saksassa kulurakenne on pitkälti laissa säännelty ja sidottu riidan arvoon. Tämä tekee kustannuksista ennakoitavampia ja helpottaa riskien arviointia jo ennen oikeudenkäyntiä.

Lisäksi oikeudenkäynti käydään aina kansallisella kielellä, ja vieraskieliset asiakirjat on käännettävä.

RIIDATTOMIEN SAATAVIEN KÄSITTELY

Molemmissa maissa on käytössä kevennetty menettely riidattomien saatavien perintään.

Suomessa tämä tarkoittaa summäärisiä asioita, Saksassa maksamismääräysmenettelyä (Mahnverfahren).

PROSESSIN KULKU JA TUOMIOISTUIMEN ROOLI

Suomessa korostuu osapuolten vastuu asian esittämisestä: vaatimukset,

perustelut ja todisteet on tuotava esiin kattavasti jo varhaisessa vaiheessa.

Saksassa tuomioistuimen rooli on usein aktiivisempi. Se ohjaa prosessia tiiviimmin, asettaa määräaikoja ja voi vaikuttaa käsittelyn etenemiseen selkeämmin kuin Suomessa.

ASIANAJOPAKKO JA MUODOLLISUUDET

Merkittävä käytännön ero liittyy oikeudenkäyntiavustajiin: Saksassa asianajajan käyttö on pakollista useimmissa taloudellisesti merkittävässä riidoissa (Landgericht). Suomessa avustajan käyttö ei ole aina pakollista, mutta käytännössä se on usein välttämätöntä.

KESTO

Ensimmäisen oikeusasteen käsittelyajat ovat molemmissa maissa tyypillisesti noin 8–14 kuukautta. Monimutkaisissa talousriidoissa prosessit voivat kuitenkin venyä huomattavasti pidemmiksi.

TUKEA OIKEUDENKÄYNTEIHIN SUOMESSA

Autamme yrityksiä kaikissa oikeudenkäynnteihin liittyvissä tilanteissa Suomessa aina riidattomien saatavien perinnästä laajoihin sopimus- ja vahingonkorvausriitoihin.

Lakiasiaintoimijamme Tuulia Kolkka edustaa asiakkaita tuomioistuimis-



sa siviili- ja rikosasioissa sekä avustaa koko prosessin ajan kanteen nostamisesta mahdolliseen muutoksenhakuun. Neuvomme asiakkaitamme suomeksi, saksaksi ja englanniksi. ×

Mikäli tarvitset neuvontaa Saksassa, jäsenistöstämme löytyy asiantunteumusta myös siihen.

Lue koko artikkeli kotisivuiltamme.



Tuulia Kolkka
050 345 5044
tuulia.kolkka@dfhk.fi



Ensimmäinen "German-Finnish Defence Dialogue" kokosi 200 osallistujaa molemmista maista

Maailma on muuttunut epävarmemmaksi – ja Euroopan on opittava huolehtimaan omasta turvallisuudestaan tässä geopoliittisessa tilanteessa. Suomi ja Saksa voivat hyötyä toistensa osaamisesta. Tämän vuoksi käynnistimme uuden, toistuvaksi tarkoitetun "German-Finnish Defence Dialogue" -tapahtumakonseptin, joka järjestettiin ensimmäistä kertaa maaliskuun puolivälissä.

Ensimmäinen "German-Finnish Defence Dialogue" kokosi Ouluun saksalaisia ja suomalaisia asiantuntijoita puolustusteollisuudesta, tutkimuksesta sekä viranomaisista keskustelemaan yhteistyön mahdollisuuksista. Noin 200 osallistujan vahva edustus molemmista maista teki tapahtumasta heti selkeän menestyksen. Suuri kiinnostus ja avoin vuoropuhelu osoittivat selvästi, kuinka tärkeää tällaisten rajat ylittävien kontaktien rakentaminen on.

Miksi puolustukseen liittyvä vuoropuhelu on niin tärkeää?

Sen lisäksi, että paine oman puolustuskyvyn vahvistamiseen kasvaa, sotilaallinen varustautuminen noudattaa yhä uudenlaista logiikkaa. Suurten asejärjestelmien hankintaprosessit kestävät nykyisin vuosia, kun taas esimerkiksi droonien kehityssykli voi olla vain muutamia viikkoja. Eurooppalaisten valtioiden onkin nopeutettava hankintaprosessejaan ja verkostoiduttava varhaisessa vaiheessa yli sektorirajojen saadakseen paremman kokonaiskuvan teknis-taktisista mahdollisuuksista.

Huomionarvoista on myös se, että pienetkin yritykset kehittävät nykyään edullisia miehittämättömiä järjestelmiä ja voivat testata niitä varhaisessa vaiheessa esimerkiksi Ukrainassa. Koska suuret hankintaprojektit edellyttävät usein vastavuoroisia investointeja, ratkaisujen tuonti yhdestä maasta voi samalla avata konkreettisia vientimahdollisuuksia toiseen maahan.



Mitä tuloksia ensimmäinen "German-Finnish Defence Dialogue" tuotti?

Esityksistä ja demoista nousi esiin kolme keskeistä havaintoa:

Tarvitsemme luotettavia toimittajia vähentääksemme riippuvuutta Euroopan ulkopuolisista toimijoista. Suomi investoi parhaillaan voimakkaasti tekoälyyn ja deep tech -ratkaisuihin. Tämä tarjoaa saksalaisille yrityksille merkittäviä mahdollisuuksia erityisesti strategisten kumppanuuksien kautta.

Tarvitsemme innovaatioita ekosysteemeissä. Innovaatio syntyy eri toimijoiden yhteistyössä. Nykyisin juuri siviilikosysteemit, tuotteet ja tuotantomenetelmät vauhdittavat kehitystä myös sotilaallisella puolella.

Tarvitsemme nopeutta ja skaalautuvuutta. Puolustusteollisuuden on opittava kehittämään teknologioita viikoissa ja kuukausissa vuosien sijaan. Yhteistyö yli maa- ja toimialarajojen tukee tätä kehitystä ja mahdollistaa paremman skaalautuvuuden.

Esitykset ja paneelikeskustelut osoittivat, että kaikilla näillä osa-alueilla on jo olemassa esimerkkejä onnistuneesta saksalais-suomalaisesta yhteistyöstä, joiden varaan voidaan rakentaa.



Miten yhteistyö jatkuu?

"German-Finnish Defence Dialogue" sai erittäin hyvää palautetta, minkä vuoksi siitä tehdään jatkossa säännöllinen tapahtuma. ✕

Jos olet potentiaalisesti kiinnostunut osallistumaan mahdollisesti perustettavaan saksalais-suomalaiseen puolustusalan työryhmään, ota yhteyttä oheisen QR-koodin kautta.



Kiitämme yrityksiä ja organisaatioita, jotka toivat näkemyksensä esiin lavalla.

Saksan Helsingin-suurlähetystön ja Suomen Berliinin-suurlähetystön sotilasasiamiehet – Regional Territorial Command Mecklenburg-Western Pomerania – Finnish Defence Forces AI Centre of Excellence (Puolustusvoimat) – Patria – KNDS GmbH – Rheinmetall AG – KNL – Rohde & Schwarz – Tesat-Spacecom GmbH & Co. KG – Hensoldt – German Aerospace Center (DLR) – Oulun yliopiston 6G Flagship – Oulun yliopisto ja Maanpuolustuskorkeakoulu.

Tervetuloa markkinapaikallemme – missä kysyntä ja tarjonta kohtaavat

TULE MUKAAN VIRTUAALISELLE torillemme, uudelle ilmoituspalvelullemme, jossa voit helposti julkaista työpaikkailmoituksia ja tarjouksia palveluista tai tuotteista. Etsitpä jake-lukumppania Suomesta tai Saksasta, suomen- tai saksankielisiä osajia tai uusia yhteistyömahdollisuuksia liiketoimintasi tueksi, markkinapaikkamme (saks. Marktplatz) kokoaa oikeat kontaktit samaan paikkaan.

Tiesitkö? Tällä hetkellä Markkinapaikalla jäsenemme **Focus Tiger** tarjoaa esimerkiksi maksuttoman kolmen päivän intensiivikurssin

parempaan itsensä johtamiseen. Käy tutustumassa ja hyödynnä tämä mahdollisuus itsesi ja yrityksesi kehittämiseen!

HYÖDYNNÄ VERKOSTOMME NÄKYVYYS MENESTYKSESI TUEKSI Markkinapaikan tavoitteena on yhdistää saksalais-suomalaisen kaupan kysyntä ja tarjonta helposti ja tehokkaasti, tukea kasvua sekä edistää uusia yhteistyöavauksia. Ilmoituksesi julkaistaan verkkosivuiltamme kolmen kuukauden ajaksi, ja huolehdimme sen näkyvyydestä myös laajemmin.

Markkinapaikka/Marktplatz-osiota nostamme säännöllisesti esiin uutiskirjeessämme, FINDE-lehdessä sekä sosiaalisen median kanavissamme. ✕

Lue lisää ilmoituspalvelustamme

Verkkosivuiltamme löydät kaikki tiedot sekä hinnat jäsenille ja ei-jäsenille.



Suvereeni infrastruktuuri – satamat ja logistiikka mahdollistavat muutoksen

Iman satamia ja logistiikkaa kansainvälinen kauppa ei toimisi. Ne ovat globaalien toimitusketjujen keskeisiä solmukohtia ja osoittaneet viime vuosina huomattavaa joustavuutta sekä kriisinkestävyyttä. Tämä nähtiin erityisesti koronapandemian aikana vuosina 2020–2021, jolloin maailmankauppa kohtasi ennennäkemättömiä häiriöitä. Viisi vuotta myöhemmin toimintaympäristö ei ole muuttunut helpommaksi – päinvastoin.

Samalla monet satamat ovat nousseet energiamurroksen keskiöön. Ne valmistautuvat tuulivoiman voimakkaaseen kasvuun sekä vedyn ja sähköpolttoaineiden (e-fuels) tuotantoon, varastointiin ja kuljetuksiin. Kehitystä vauhditti entisestään vuoden 2022 energiakriisi, jonka taustalla ovat Venäjän hyökkäyssota Ukrainaa vastaan sekä venäläisen maakaasun toimitusten päättyminen Keski-Eurooppaan. Tämän seurauksena uusiutuvan energian investoinnit ovat kiihtyneet koko Euroopassa. Tuuli- ja aurinkoenergian ylijäämää voidaan jalostaa vihreäksi vedyksi, jota teollisuus voi hyödyntää puhtaana energiana tulevaisuudessa.

Muutos edellyttää mittavia infrastruktuuri-investointeja – ja juuri satamat sekä satamalogistiikan toimijat ovat tämän kehityksen keskeisiä mahdollistajia.

Mitä energiasiirtymä tarkoittaa Pohjois-Suomessa sijaitsevalle Oulun satamalle ja miksi Oulusta voi kehittyä koko Itämeren alueen johtava sähköpolttoaineiden keskus? Näihin kysymyksiin vastaavat haastattelussa Oulun Sataman toimitusjohtaja Marko Mykkänen sekä Business Oulun Janne Hietaniemi.

Vieraskynäkirjoituksessaan MC Containersin Jesse Mattson puolestaan tarkastelee, mitä yhteistä konteilla on resilienssin ja suvereniteetin kanssa. Kontteja hyödynnetään yhä useammin liikkuvina ja nopeasti käyttöönotettavina ratkaisuinä turvallisuuskriittisillä toimialoilla.

DEUTSCH-FINNISCHES BUSINESSFORUM KÄSITTELEE SUVEREENIA INFRASTRUKTUURIA

Myös "Buidling Europe" -aiheisessa Deutsch-Finnisches Businessforumissamme (5.–6.10.2026 Münchenissä) keskustellaan suvereenista infrastruktuurista erityisesti digitaalisen infrastruktuurin ja energian näkökulmasta. Keskiössä on kysymys siitä, miten Eurooppa voi vähentää yksipuolisia riippuvuuksiaan ja samalla vahvistaa omaa strategista toimintakykyään. Tapahtuma kokoa jälleen yhteen talouden ja politiikan asiantuntijoita Suomesta ja Saksasta keskustelemaan Euroopan tulevaisuuden infrastruktuuriratkaisuista. ×

"Pilottiprojekteista teolliseen mittakaavaan" – Oulussa syntyy huomisen vetytalous

Vuoden 2025 aikana ilmestyi tasaiseen tahtiin uutisia useiden yritysten suunnitelmista käynnistää vedyn ja e-polttoaineiden tuotanto Oulussa ja sitä ympäröivillä alueilla. Oulusta voisi kehittyä Itämeren alueen suurin e-polttoaineiden keskittymä. Hankkeet edellyttävät uutta infrastruktuuria, esimerkiksi Oulun satamassa. Keskustelimme Oulun sataman toimitusjohtajan Marko Mykkäsen sekä Business Oulun Janne Hietaniemen kanssa Oulun alueen mahdollisuuksista ja haasteista.

Oulusta voisi kehittyä Itämeren alueen suurin e-polttoaineiden keskittymä. Mitkä luonnolliset ja taloudelliset edellytykset tekevät Oulusta niin kiinnostavan kohteen vetyyn ja e-polttoaineisiin kohdistuville investoinneille?



Marko Mykänen: Oulun houkuttelevuus perustuu harvinaislaatuiseen yhdistelmään: meillä on saatavilla

valtava määrä puhdasta ja edullista sähköä (erityisesti maatuulivoimaa), puhdasta vettä sekä teollisuuden sivuvirroista saatavaa biogeenistä hiilidioksidia, jota tarvitaan e-polttoaineiden valmistukseen. Oulun mittava kaukolämpöverkko pystyy hyödyntämään tehokkaasti vedyntuotannossa syntyvää hukkalämpöä. Lisäksi Oulussa on TEN-T -ydinverkon satama (TEN-T, Trans-European Transport Network), jonka viereen on rakentamassa suuria tonttialueita teollisen mittakaavan hankkeille. Satama myös mahdollistaa samalla lopputuotteiden tehokkaat vientikuljetukset ympäri maailman.



Janne Hieta-niemi: Oulu on arktisen alueen suurin urbaani keskus ja se mikä meidät erottaa muista alueista pohjois-

essa on työvoiman saatavuus isossa mittakaavassa. Oulussa on 35 000 opiskelijaa, joten joka vuosi valmistuu merkittävä määrä osaavaa työvoimaa. Oulussa yksityiset TKI-menot per capita ovat ylivoimaisesti Suomen

korkeimmat ja samalla Euroopan korkeimpia. Oulun yliopisto on johtava vetytutkimuksen yliopisto.

Sataman lisäksi on kaavoitettu useita mittavia vihreän teollisuuden alueita, joista kaikista on yhteys Satamaan. Pyyryväisen teollisuusalue on 1400 hehtaaria ja kaavoitettava Hangaskankaan alue Fingridin sähköaseman läheisyydessä ovat viimeisimmät uudet alueet. Yhteistyö kaupungin vetyekosysteemissä yritysten, tutkimuslaitosten ja kaupungin organisaatioiden välillä on saumatonta – käytännössä kaikki tuntevat toisensa.

Millaista uutta infrastruktuuria Oulun satama ja Oulun kaupunki kokonaisuudessaan suunnittelevat tukeakseen näitä uusia, syntyviä teollisuudenaloja?

MM: Sataman alueella käynnistyy Oulun kaupungin toimesta syksyllä 2026 erittäin suuri maa-alueiden täyttöurakka. Mereltä vallattu yli 50 hehtaarin kokoinen alue tullaan täyttämään maa- ja kiviainesmassoilla sekä valmistelemaan infrarakentamisen aloitusta varten. Projektissa tuodaan alueelle noin 2,5 miljoonaa tonnia maa-ainesta. Alueelle rakentuu myös suuri sähköasema energiantensiivistä teollisuutta varten.

Oulun Satama Oy:n tarkoituksena on rakentaa energiaterminaali, joka kytkee teollisuuden, sähköverkon ja merireitit toisiinsa. Sataman ja tulevien toimijoiden investointien (laiturit, putkistot, varastotankit, kentät) tarkoituksena on mahdollistaa vetyjohdannaisten polttoaineiden turvallinen varastointi ja laivaus.

JH: Oulun kaupunki on varannut 4 keskeisen teollisuusalueen välille maankäytöllisesti yhteydet 400 kV

sähköverkoille sekä putkistot vedylle, vedelle, hiilidioksidille ja jopa lopputuotteille. Gasgrid Finlandin suunnittelema Nordic Hydrogen Route menee käytännössä kahden teollisuusalueen lävitse ja loput yhdistetään putkistoon alueverkolla. Sähköverkkoa kehitetään yhdessä Oulun Energian ja kansallisen Fingridin kanssa.

Ottaen huomioon vetytalouden suuri potentiaali Oulussa ja sitä ympäröivällä alueella: mihin suuntaan vetytalous voisi kehittyä seuraavan vuosikymmenen aikana? Millaista kehitystä toivotte Oulun alueelle ja koko Suomelle?

MM: Seuraavan kymmenen vuoden aikana näemme siirtymän piloteista teolliseen mittakaavaan. Tarkoitus ei ole olla vain raaka-aineen viejiä, vaan jalostaa vetyä korkean lisäarvon tuotteiksi, kuten sähköpolttoaineiksi tai vihreäksi teräkseksi, paikan päällä. Tavoitteena on olla Itämeren johtava puhtaan energian keskus. Hankkeilla on myös suuri rooli huoltovarmuuden ja energiaomavaraisuuden tukemisessa.

JH: Pohjoiseen on syntymässä ehkä Euroopan johtava synteettisten polttoaineiden tuotanto-hub, kun mukaan lasketaan Tornion, Kemin, sekä Oulun alueen hankkeet. Alueella on 12,5 miljoonaa tonnia biogeenista hiilidioksidia ja valtavat määrät puhdasta vettä ja sähköä, joten sähköpolttoaineiden raaka-ainepuoli on kunnossa. Myös yhteistyö Pohjois-Ruotsin kanssa on tärkeää – olemme jo yhdistetty sähköverkoin ja jatkossa myös vetyputkisto yhdistää pohjoisen Suomen ja Ruotsin.

Investointeja on putkessa noin 20 miljardin edestä, mutta Oululle olisi teknologiakaupunkina tärkeää samal-



la kehittää skaalautuvia vetyteknologioita. Haluaisimme, että meillä olisi vetytaloudessa korkean lisäarvon vientituotteita – sähköpolttoaineiden lisäksi vientiteknologioita.

Jos puhtaita energiatuotteita (vihreää vetyä tai e-polttoaineita) aiotaan osittain tuottaa vientiin, tarvitaan myös kysyntää, muun muassa Keski-Euroopasta. Millaista kehitystä toivotte Keski-Euroopan ostajapuolelta, ja mitä siellä pitäisi konkreettisesti tapahtua lähivuosina?

JH: Jotta investoinnit toteutuvat, toimijat tarvitsevat selkeitä ja pitkäaikaisia ostosopimuksia. Toivomme markkinaehtoista kysyntää, mutta lähivuosina sääntelyn on luotava markkina. EU-tason mandaatit laivaliikenteen ja lentoliikenteen vihreille polttoaineille ovat välttämättömiä ja toivomme, että EU pitää suunnitelmansa vähähiilistymisestä eikä sääntöjä lähdetä muuttamaan kesken pelin. Maiden välillä on eroja sitoutumisessa ilmastonmuutoksen torjuntaan ja olemme huolestuneina seuranneet, kuinka jotkut maat saattavat eri syistä lipua rintamasta. Näemme monistakin syistä, että fossiilisten polttoaineiden tuonnista ja käytöstä pitää luopua.

Suomi on puhtaan sähkön ja tulevaisuudessa myös vedyen osalta yliomavarainen, joten luonnollisestikin toivomme Eurooppalaisen vetymarkkinan syntymistä.

Olisi hienoa, jos sähköpolttoaineille ja vaikkapa vihreälle teräkselle syntyisi rohkeita ensiostajakonsortioita, jotka kysynnällään vauhdittaisivat viherää siirtymää. Tällaisesta on jo merkkejä mm. e-SAF-polttoaineen osalta. ×

Vetyhankkeet Oulussa

Oulusta kehitty merkittävä vety- ja PtX-teollisuuden keskus Pohjois-Euroopassa. Alueella on suunnitteilla seuraavat suurhankkeet, ja niihin on osallisina myös saksalaisia yrityksiä:

- Oritkarin/Vihreäsaaren satama: Verso Energy suunnittelee laitosta, joka tuottaa jopa 80 000 tonnia vuodessa kestävää lentopolttoainetta (investointi noin 1,4 mrd. €) vihreän vedyn pohjalta.
- Myös satama-alueella saksalainen yritys Hy2gen suunnittelee noin 200 MW:n elektrolyysilaitosta e-polttoaineiden tuotantoa varten.
- Laanilan teollisuusalueella Oulun Energia ja P2X Solutions suunnittelevat integroitua laitosta (jopa 100 MW), jossa yhdistyvät elektrolyysi, hiilidioksidin talteenotto sekä jatkojalostus metaaniksi tai metanoliksi.
- Uudella Pyyryväisen vihreän siirtymän alueella saksalainen ABO Energy selvittää laitosta, jonka elektrolyysikapasiteetti olisi jopa 600 MW sekä e-polttoaineiden (metanoli/SAF) tuotanto.

Kokonaisuutena muodostuu teollinen ekosysteemi, joka kattaa vedyn tuotannon, jatkojalostuksen ja viennin. Tavoitteena on useiden gigawattien kapasiteetti sekä painopiste vihreässä vedyssä ja Power-to-X-tuotteissa, kuten e-SAF:ssa ja e-metanolissa. Päämääränä on kehittyä Itämeren alueen ja Pohjois-Euroopan vientikeskukseksi.

Kontin uusi strateginen rooli

Monelle merikontti on edelleen ensisijaisesti kuljetuksen symboli: teräksinen yksikkö, jolla siirretään tavaraa satamasta toiseen. Omassa työssäni erikoiskonttiratkaisujen parissa näen kuitenkin päivittäin, että tuo mielikuva on vanhenemassa.

TEKSTI: JESSE MATTSON

Kontti ei ole enää vain logistiikan väline; siitä on tullut alusta teknisille ratkaisuille, joiden tarve modernissa teollisuudessa, energia-alalla ja turvallisuuskriittisessä infrastruktuurissa kasvaa.

KONTIT LIIKKUVINA MODULAARISINA JÄRJESTELMINÄ
Muutos näkyy käytännössä hyvin konkreettisesti. Entistä useammin keskustelu ei koske enää sitä, miten kontti kuljetetaan paikasta A paikkaan B, vaan sitä, mitä kaikkea kontin sisään voidaan suunnitella, integroida ja suojata. Kontista on tullut modulaarinen runko järjestelmille, laitteille ja toiminnoille, joiden on oltava siirrettäviä, nopeasti käyttöönotettavia ja teknisesti luotettavia.

Yksi selkeimmistä esimerkeistä on konttipohjaisten akkuenergiavarastojen eli BESS-ratkaisujen nopea kasvu. Kun Eurooppa etenee kohti uusiutuvaan energiaan perustuvaa järjestelmää, tarvitaan uusia tapoja varastoida

sähköä ja tasapainottaa verkkoa. Tässä kontti toimii poikkeuksellisen hyvin: se tarjoaa standardoidun ja kestävä rungon teknologialle, jota voidaan sijoittaa joustavasti sinne, missä kapasiteettia tarvitaan.

TURVALLISUUS- KRIITTISET SOVELLUKSET YLEISTYVÄT

Sama kehitys näkyy turvallisuuskriittisissä kohteissa. Kontteja käytetään esimerkiksi ammusten, räjähteiden, akkujen, kemikaalien ja teknisten järjestelmien suojattuun säilytykseen. Ratkaisevaa ei ole vain teräsrakenne, vaan se, että konttiin voidaan integroida ilmanvaihto, valvonta, palo-suojaus ja muu tarvittava tekniikka. Silloin kyse ei enää ole pelkästä varastosta, vaan itsenäisestä teknisestä kokonaisuudesta.

KRIITTISTEN INFRASTRUKTUURIEN KONTIT

Tämä ajattelu vahvistuu niin satamissa, teollisuuslaitoksissa kuin energia-projekteissa. Kontteihin rakennetaan mobiileja voimanlähdeyksiköitä, valvomoita, työpajoja ja laiteiloja. Juuri tässä näen kontin suurimman vahvuuden: infrastruktuuria voidaan tuoda sinne, missä sitä tarvitaan, täydentää tarpeen mukaan ja hyödyntää vaativissakin ympäristöissä.

Uskon, että kontin roolin muutos kertoo laajemmasta trendistä. Kun Euroopassa haetaan enemmän resi-



lienssiä, turvallisuutta ja nopeammin käyttöönotettavaa infrastruktuuria, konttipohjaiset ratkaisut nousevat väistämättä yhä tärkeämpään asemaan. Siksi kontti on syytä nähdä jo nyt osana muutakin kuin logistiikkaa. ×



Jesse Mattson on MC Containersin toimitusjohtaja. MC Containers on maailmanlaajuinen täyden palvelun intermodaalikonttien, erikoiskonttien ja modulaaristen varastotilojen toimittaja. MC Containers on ollut Saksalais-Suomalaisen Kauppakamarin jäsen vuodesta 2021 ja Premium Partner vuoden 2026 alusta lähtien. Lue myös yritysesitys sivulla 40.

München – liiketoimintamahdollisuuksia suomalaisille yrityksille

TEKSTI: ANTTI GRÖNLUND

München on yksi Saksan vahvimista talouskeskuksista ja tarjoaa suomalaisille yrityksille merkittäviä mahdollisuuksia laajentua Keski-Euroopan markkinoille. Noin 1,5 miljoonan asukkaan kaupunki tunnetaan kansainvälisestä yrityskentästään, vahvasta tutkimusympäristöstään sekä korkeasta elämänlaadusta, joka houkuttelee osajia eri puolilta maailmaa.

TEKNOLOGIA JA DIGITALISAATIO KASVUN AJUREINA

Kaupungin talous on monipuolinen ja perustuu erityisesti korkean teknologian teollisuuteen, autoteollisuuteen sekä laajaan palvelusektoriin. Münchenissä sijaitsevat muun muassa BMW:n, Allianz-vakuutusyhtiön, Siemens Energyn ja Munich Re:n pääkonttorit. Lisäksi kaupungissa toimii lähes 93 000 yritystä, mikä tekee siitä yhden Saksan tärkeimmistä yrityskeskitymistä.

Teknologia ja digitalisaatio ovat Münchenin talouden keskeisiä ajureita. Kaupungissa toimii laaja teknologiayritysten ja tutkimuslaitosten verkosto, joka keskittyy muun muassa ohjelmistokehitykseen, tekoälyyn, data-analytiikkaan ja teollisuuden digitalisaatioon.

AUTOTEOLLISUUS KESKEINEN TOIMIALA

Autoteollisuus on yksi Münchenin talouden keskeisistä toimialoista. BMW:n ympärille on muodostunut laaja alihankkijaverkosto sekä useita liikkuvuuden ja älyliikenteen kehityshankkeita, jotka vahvistavat kaupungin asemaa eurooppalaisena liikkuvuusratkaisujen keskuksena.

Myös energiateknologia ja kestävät ratkaisut ovat kasvavia aloja. Monet yritykset investoivat energiatehokkuuteen, uusiutuvaan energiaan sekä älykäisiin infrastruktuuriratkaisuihin.

VAHVA STARTUP-EKOSYSTEEMI

München on tunnustettu yhdeksi Saksan johtavista startup-keskuksista, ja sen startup-ekosysteemille on ominaista teknologia- ja founder hub

TIESITKÖ, ETTÄ MÜNCHENIN ...

- BKT oli 138,5 mrd. euroa (2023)
- vuokra-asuntojen keskim. neliöhinta on 14,58 €/m²
- Oktoberfestilla käy noin 6,7 milj. ihmistä

-tiheys: vuonna 2023 metropolialueella oli 11 monialaista startup-keskusta ja useita toimialakohtaisia keskittymiä, joilla oli erityisiä vahvuuksia IT:ssä, mediassa, biotieteissä ja biotekniikassa.

Kaupunki on myös merkittävä useiden yksisarvisten – yli miljardin Yhdysvaltain dollarin arvoisten startup-yritysten – kotipaikka. Müncheniläinen Celonis, jonka arvo on yli 11 miljardia dollaria, on Saksan arvokain yksisarvinen, ja myös Münchenissä pääkonttoriaan pitävä Persenio on arvoltaan noin 7,4 miljardia dollaria. Tekoälyn alalla München on Saksan toiseksi tärkein keskus, jossa oli jo vuonna 2019 50 tekoäly-startup-yritystä.

MAHDOLLISUUDET SUOMALAISRYIKSILLE

Kokonaisuutena München yhdistää vahvan teollisen perustan, tutkimuksen ja kansainvälisen liiketoimintaympäristön. Näiden tekijöiden ansiosta kaupunki tarjoaa suomalaisille yrityksille monipuolisen ja dynaamisen toimintaympäristön Saksan markkinoilla. ×

Markkinatutkimusmatka Saksaan ja Alankomaihin avasi uusia näkökulmia – Fokuksessa vety-, akkuteknologiat ja innovaatio

Toteutimme yhdessä IHK Münsterin kanssa markkinatutkimusmatkan Saksaan ja Alankomaihin 10.–13. maaliskuuta 2026. Marita Jaatinen (Chief Business Development Officer, Business Tampere) ja Mattias Österbacka (Research Scientist, M. Sc. (Tech), Hydrogen production, VTT) kertovat kokemuksistaan matkalta.

HAASTATELUN TEKIVÄT LAURI HIETANEN JA SISCO KILVENSALMI

Mitä odotuksia teillä oli, kun ilmoittauduitte matkalle?

Marita Jaatinen: Tarkoituksena oli saada yrityskäyntien kautta ymmärrystä siitä, missä mennään vihreässä siirtymässä ja erityisesti akkuteollisuudessa Saksassa.

Mattias Österbacka: Olin avoimin mielin. Koska osallistuin ensimmäistä kertaa tällaiselle matkalle, niin ei ollut erityisiä odotuksia. Matkasta jäi erittäin positiivinen fiilis.

Mitkä kohteet jäivät teille matkalla erityisesti mieleen?

MJ: FFB Münster jäi mieleen. Erityisesti se, miten he olivat rakentaneet research to business-konseptin MEET Münsterin kanssa oli uniikkia. Eri organisaatioiden yhteistyö erityisesti tutkimushankkeiden kaupallistamisessa on viety paljon pidemmälle kuin Suomessa. Tästä voitaisiin ottaa Suomessakin mallia.

MÖ: Erityisesti Chemiepark Marl teki vaikutuksen, koska Suomessa ei ole mitään vastaavaa. Evonik esitteli meille aluetta. Oli vaikuttavaa nähdä toimivaa vetyinfrastruktuuria tässä mittakaavassa. Tämä auttoi ymmärtämään, kuinka paljon testilaitteiden kapasiteettia Suomessa pitäisi pystyä skaalaamaan.



Vierailu Hengst SE:ssä Münsterissä.

Mitä oppeja tai oivalluksia otitte matkalta mukaan kotiin?

MJ: Vihreä siirtymä näyttää erilaiselta eri maissa: Saksassa keskusteluissa korostui suuri huoli maakaasusta pois siirtymisestä. Suomessa painopiste on enemmän liikenteessä ja lämmityksessä.

Myös TECH.LAND XPERIENCE tapahtuma oli mielenkiintoinen. Siellä oli kattaus vähän kaikenlaista. Keskusteluissa puitiin paljon esimerkiksi kaksoiskäyttöä alueellisen teknologiakehityksen näkökulmasta, eli miten alueellinen teknologiakehitys voisi tukea puolustusteollisuuden kasvua

ja toisin päin, ja näin maksimoida alueellista teknologiakehitystä. Tämä tulokulma ei ole ollut Suomessa niin vahvasti esillä.

MÖ: Saksassa mietitään vetytaloutta eri tavalla kuin Suomessa. Saksassa puhutaan paljon vedyn polttamisesta, koska siellä on paljon vanhaa kaasuinfrastruktuuria. Suomessa tämä ei ole juurikaan puheenaiheena.

Matkalta tuli paljon uusia tuttavuuksia eri maista ja hyödyllisiä yhteyksiä tulevaisuutta varten. Oli myös mielenkiintoista saada tietoa eri yritysten tarjoamista tuotteista, palveluista ja ratkaisuista yritysvierailuilla. ×

Chemiepark Marl

Chemiepark Marl lukeutuu Saksan suurimpiin kemianteollisuuden tuotantoalueisiin. Chemiepark Marl:in pääoperaattorina toimii Evonik, lisäksi alueella toimii 17 muuta yritystä, jotka yhdessä muodostavat integroidun tuotantoverkoston.

Vety on tärkeä osa Chemiepark Marlin tuotantoa ja tulevaisuuden näkymiä. Alueella käsitellään 25 000 m³ vetyä tunnissa. Lisäksi Evonik osallistuu Saksan valtakunnallisen vetyverkon rakentamiseen alueella ja on mm. vastuussa yhteydestä Chemiepark Marl:ista ja Gelsenkirchen:in satamaan.

Fraunhofer Research Institution for Battery and Cell Production (FFB Münster)

FFB Münster toimii sillanrakentajana tieteen, tutkimuksen ja teollisuuden välillä ja tarjoaa modernin tutkimusinfrastruktuurin ekologisesti ja taloudellisesti kestäväälle akkukennojen tuotannolle. Instituutio tarjoaa yrityksille käytännönläheisen tutkimus- ja kehitysympäristön, jossa uusia akkukennojen tuotantoteknologioita voidaan kehittää, testata ja skaalata aina teolliseen mittakaavaan asti.

MEET MÜNSTER

MEET lukeutuu Saksan tärkeimpiin akkututkimuskeskuksiin, ja on yksi maailman johtavista akkumateriaalien, akkukennojen ja elektrokemian tutkimuskeskuksista. MEET sijaitsee Münsterin yliopiston yhteydessä ja sitä rahoittaa mm. Münsterin yliopisto ja Saksan Nordrhein Westfalenin osavaltion talous-, energia- ja teollisuusministeriö.

MEETin missiona on kestävien ja suorituskykyisten akkujen kehittäminen tulevaisuuden tarpeita varten ja akkukennojen tuotannon edistäminen Euroopassa. Tutkimus kattaa akkujen koko elinkaaren analytiikasta kierrätykseen. MEET tekee myös yhteistötä kansainvälisesti erisuuruisten yritysten kanssa.

TECH.LAND XPERIENCE

TECH.LAND XPERIENCE on tulevaisuuteen suuntautunut ja innovatiivinen tapahtuma, jonka ytimessä on Saksan ja Alankomaiden rajat ylittävä teknologiakeskittymä. Tapahtuman teemoja ovat akku ja vety, kiertoalustus, kehittyvät valmistus ja robotiikka, siruteknologia sekä terveys ja lääketeknologia, turvallisuus ja puolustus.

Ostajatapaaminen ylitti odotukset

Saksalaiset ostajat tapasivat toimittajayrityksiä | 18.–19.3.2026



VIIME SYKSYNÄ KÄYNNISTETTIIN toistamiseen hanke, jonka tavoitteena on löytää saksalaisille valmistavan teollisuuden yrityksille uusia toimittajia Suomesta ja Baltian maista. Maaliskuussa hanke huipentui IHK Offenbachissa järjestettyihin tapaamisiin, joissa konkretisoituivat lähialueyhteistyön mahdollisuudet toimitusketjujen lyhentämisessä. Hankkeen toteuttivat Saksan osto- ja logistiikkayhdistys BME yhdessä Saksalais-Suomalaisen Kauppakamarin sekä Baltian kauppakamareiden kanssa.

Tapaamisiin osallistui 11 saksalaista yritystä ja 33 toimittajaehdokasta, joista viisi edusti suomalaisia vientiyrityksiä. Me vastasimme suomalaisten yritysten aktivoimisesta ja osallistumisesta osana hankkeen toteutusta.

Ohjelma koostui ennalta sovitusta 30 minuutin tapaamisista sekä taukojen aikana käydyistä vapaamuotoisista keskusteluista. Keskustelujen taso ja ostajien aito kiinnostus tekivät vaikutuksen toimittajayrityksiin – mukana oltiin määrätietoisesti ja liiketoimintalähtöisesti. Tulokset näkyivät nopeasti, sillä jo ensimmäisen päivän päätteeksi syntyi ensimmäinen alustava sopimus.

Myönteinen palaute kannustaa jatkotoimiin, ja hankkeen seuraavia vaiheita suunnitellaan parhaillaan. ×

Sisko Kilvensalmi

050 520 7256

sisko.kilvensalmi@dfhk.fi



Zalando ja Peter Sarlinin kvanttistartup käynnistävät tekoölykumppanuuden

Silo AI:n perustajan Peter Sarlinin suomalainen kvanttistartup **QuTwo** ja saksalainen verkkokauppayhtiö **Zalando** aikovat yhdessä kehittää seuraavan sukupolven tekoölyavustajia, jotta asiakkaiden mieltymyksiä ja tarpeita voidaan ymmärtää paremmin. Kumppanuuden tavoitteena on tarjota yli 62 miljoonalle käyttäjälle 29 Euroopan maassa intuitiivisempi ostokokemus. Zalandon tekoölyavustajan käyttäjämäärä on tällä hetkellä 6 miljoonaa, ja se on nelinkertaistunut vuoden aikana. ✕

Uudenkaupungin Työvenelle tilaus Saksan merivoimilta

Uudessakaupungissa toimiva **Työvene Oy** on solminut sopimuksen **Saksan puolustusvoimien** hankintaviranomaisen (BAAINBw) kanssa SWATH-tyyppisen henkilöstönsiirtoaluksen (PTV) suunnittelusta ja rakentamisesta. Alus rakennetaan Uudessakaupungissa, ja sen on määrä valmistua vuoden 2026 aikana. Alus tulee tukemaan Saksan merivoimien operaatioita Itämerellä ja se sijoitetaan Neustadt in Holsteiniin. ✕

Kempower toimittaa latausteknologiaa NEW Groupille

Suomalainen **Kempower**, sähköajoneuvojen latausratkaisujen kehittäjä ja valmistaja, toimittaa latausteknologiaa kunnallisen palveluntarjoajan **NEW:n** sähköbussikalustoon Mönchengladbachin ja Viersenin kaupungeissa Nordrhein-Westfalenissa. Paikallisen julkisen liikenteen tiukkojen aikataulujen täyttämiseksi projektissa yhdistetään lataus asemalla ja pikalataus reittien varrella. ✕

Saksalaiset ja suomalaiset mukana vauhdittamassa suprajohdattavien kvanttisirujen teollistamista

VTT:n vetämä uusi eurooppalainen pilottilinjahanke vie ratkaisevasti eteenpäin suprajohdattavien kvanttitekniologioiden teollistamista. Supreme-hankkeen kokonaisinvestointi nousee 50 miljoonaan euroon, josta Euroopan unioni rahoittaa 25

miljoonaa EU Chips Joint Undertaking -siryhteisyrityksen kautta. Tavoitteena on kehittää skaalautuvia ja toistettavia valmistusprosesseja sekä rakentaa uudenlainen sirumoduuli 200 kubitin kvanttiteknologisiin. ✕



© Solar Foods

Solar Foods strategisen kumppanuuteen saksalaisen yrityksen kanssa

Suomalainen ruokateknologia-yritys **Solar Foods** valmistautuu tiivistämään yhteistyötään saksalaisen **GEA:n** kanssa. Yhtiöt käyvät parhaillaan neuvotteluja pitkäjänteisestä strategisesta kumppanuudesta, joka keskittyy kaasuferrmentaatioon ja sen vaatimiin teknologia-ratkaisuihin. Solar Foods ja GEA ovat solmineet samalla yksinoikeussopimuksen, joka koskee tulevan Factory 02 -tuotantolaitoksen prosessilaitteita ja niihin liittyviä palveluita. ✕

Fenniarail tilasi kaksi Siemens Vectron -sähköveturia

Suomalainen tavarajunayhtiö **Fenniarail** on tilannut saksalaiselta **Siemens Mobilityltä** kaksi Vectron-sähköveturia nykyisten ja uusien asiakkaiden kuljetuksia varten. Vetureiden toimitus on suunniteltu vuoden 2027 alkuun. Uudet asiakkuudet ja laajentaminen metsäteollisuuden tuotekuljetuksiin mahdollistivat lisäinvestoinnit, sanoo Fenniarailin toimitusjohtaja Lauri Helke. Yhtiöllä on ennestään kolme Vectronia sekä kuusi dieselveuria. ✕



© Gofore

Gofore ostaa digitalisaatioyrittäjä Esentri AG:n

Tamperelainen **Gofore** laajentaa toimintaansa Keski-Euroopan ostamalla saksalaisen **Esentri AG:n**. Esentri täydentää Goforen osaamista varsinkin johdon konsultoinnin, data- ja tekoölyratkaisujen, pilvi- ja ohjelmistokehityksen sekä IoT:n osa-alueilla. Esentri tuo mukanaan myös lisää julkisen sektorin kokemusta ja asiakkaita, mikä parantaa Goforen menestymismahdollisuuksia julkisissa kilpailutuksissa saksankielisessä Euroopassa. Alustava kauppahinta on vähintään 11,7 miljoonaa euroa. ✕



© Spinnova

Saksalainen Armedangels aloittaa yhteistyön suomalaisen Spinnovan kanssa

Köniläinen muotibrändi **Armedangels** on allekirjoittanut aiesopimuksen suomalaisen kestävä kuituteknologian edelläkävijän **Spinnovan** kanssa varmistaakseen Spinnova-kuitujen saatavuuden tulevissa mallistoissaan. Spinnovalle kyseessä on merkittävä askel sen tavoitteessa rakentaa ekosysteemi tai konsortio, joka mahdollistaa kuitujen laajan ja kaupallisen käytön tekstiilimarkkinoilla. ✕

Resand solmi viisivuotisen sopimuksen AGVS Aluminium Werke GmbH:n kanssa

Suomalainen teknologiayritys **Resand**, joka on erikoistunut ympäristöystävälliseen valimohiekan uudistamiseen ja kierrätykseen, on solminut viisivuotisen yhteistyösopimuksen saksalaisen **AGVS Aluminium Werke GmbH:n** (AGVS) kanssa. Sopimuksen ehtojen mukaisesti AGVS ottaa käyttöön Resandin hiekan regenerointiratkaisun, joka sisältää innovatiivisen Sand-as-a-Service (SaaS) -liiketoimintamallin. Tavoitteena on uudistaa vuosittain noin 9 000 tonnia valimohiekkaa käytettäväksi AGVS:n tuotantoprosesseissa. Hiekan regenerointi tapahtuu AGVS:n valimossa Villingen-Schwenningenissä. ✕

Wärtsilä myy Gas Solutions -yksikkönsä saksalaiselle pääomasijoittajalle

Wärtsilä myy kaasuratkaisuihin keskittyneen **Gas Solutions** -yksikkönsä saksalaiselle pääomasijoittajalle **Mutares SE & Co. KGaA:lle**. Kaupan täytäntöönpanon odotetaan toteutuvan vuoden 2026 toisen neljänneksen aikana. Mutares tarjoaa Gas Solutionsille vahvan alustan liiketoiminnan jatkamiseen niin asiakkaiden kuin erittäin osaavien Gas Solutionsin asiantuntijoiden hyväksi, kertoo Wärtsilä Portfolio-liiketoiminnan johtaja Bernd Bertram. ✕



© Wärtsilä

Suomen ulkomaankaupan murros muuttaa Saksankaupan rakennetta

Suomen ja Saksan välinen kauppa supistui vuonna 2025 hieman maailmantalouden heikon kehityksen seurauksena. Saksassa vuotta 2025 pidetään kuitenkin laajasti siirtymävaiheen vuotena, jonka aikana talous alkoi vähitellen hakea uutta suuntaa. Vuoden 2026 alku viittaa jo myönteisempään kehitykseen: Suomen ja Saksan välinen kauppa on vahvistunut, ja vienti- sekä tuontiluvut ovat kasvaneet kansainvälisistä kriiseistä huolimatta.

SUOMEN TULLIN tilastot tarjoavat tärkeää tietoa maiden välisen kaupan kehityksestä. Tilastot eivät kuitenkaan kata puolustusteollisuuden tuotteita tai palveluvientiä, jotka ovat tällä hetkellä nopeasti kasvavia aloja. Olemme analysoineet vuoden 2025 tullilukuja ja niiden taustalla vaikuttavia kehitysuuntia – sekä koonneet katsauksen vuoden 2026 näkymiin.

SUOMEN ULKOMAANKAUPPA SAKSAN KANSSA VUONNA 2025 Suomen tavaraviennistä yli 7,3 miljardia euroa (n. 9,9 %) suuntautui Saksaan vuonna 2025. Vienti Saksaan laski 9,6 prosenttia. Kun vientiluvuista poistetaan yksittäinen laivatoimitus kesäkuussa 2024, laskua oli enää 1,2 prosenttia. Tämä osoittaa jälleen, kuinka suuri vaikutus Meyer Turun telakan toimituksilla on vientilukuun. Vastaava yksittäisten toimijoiden vaikutus näkyy myös Valmet Automotiven tilauskannan muutoksissa: vuonna 2025 moottoriajoneuvojen vienti kasvoi jopa 23 prosenttia, ja sen osuus kokonaisviennistä oli 12,2 prosenttia. Kuluvan vuoden vientiin Valmet Automotive ei kuitenkaan

enää vaikuta, sillä sopimus Mercedesin kanssa päättyi vuodenvaihteessa. Tämä korostaa, kuinka herkkä Suomen vientirakenne on yksittäisille suurille teollisille toimijoille.

Tuonti Saksasta oli vuonna 2025 yhteensä 11,6 miljardia euroa, jolloin sen osuus Suomen kokonaistuonnista nousi 15,5 prosenttiin. Saksa on näin ollen tällä hetkellä Suomelle selvästi merkittävämpi tuontimaa kuin vientikohde, mikä kuvastaa syvää teollista integraatiota ja riippuvuutta saksalaisista koneista, laitteista ja välituotteista. Kasvua kirjattiin erityisesti koneiden, laitteiden ja kuljetusvälineiden tuonnissa, joiden osuus nousi jo lähes 50 prosenttiin ja kokonaisarvo ylitti 5,7 miljardia euroa.

Näissä luvuissa ei ole huomioitu puolustusalan tuotteita tai palveluja, jotka muodostavat oman nopeasti kasvavan kokonaisuutensa. Kaksikäyttötuotteiden merkitys kasvaa, ja erityisesti Saksassa kysyntä on voimistumassa puolustuksen, infrastruktuurin ja energiaratkaisujen investointien myötä.

Seurattavat alat ja muutosvoimat ovat puolustusteollisuus, vihreä siirty-



Suurimmat vientiryhmät Suomesta Saksaan (Suomen tulli):

1. Paperi ja pahvi sekä niistä tehdyt tuotteet: 970 milj. euroa (+2,0 %), osuus 13,2 %
2. Moottoriajoneuvot: n. 900 miljoonaa euroa (+23,0 %), osuus 12,2 %
3. Muut sähkökoneet ja -laitteet: 662 milj. euroa (-32,4 %), osuus 9,0 %

mä ja akkuala, puhtaan energian investoinnit, ICT ja palveluvienti sekä raskas konepajateollisuus ja meriteollisuus.

NÄKYMÄT VUODELLE 2026

Suomen Pankin mukaan Suomen talous alkoi kasvaa jälleen vuoden 2025 loppupuolella, ja kasvu jatkui myös vuoden 2026 alussa. Suomen ja Saksan välisen kaupan tullitilastot vahvistavat tämän kehityksen. Suomen vienti Saksaan kasvoi tammi-helmikuussa yhteensä 6,3 prosenttia, ja maaliskuussa ennakkotietojen mukaan jopa 7,8 prosenttia. ×

Lisää tästä aiheesta kotisivuillamme



© Deutsche Messe AG

INTERSCHUTZ	
1.-6.6.2026	Hannover
www.interschutz.de/en	

Safeguarding Tomorrow

INTERSCHUTZ on kansainvälinen pelastus- ja turvallisuusalan johtava messutapahtuma ja keskeinen kohtaamispaikka palokunnille, pelastuspalveluille ja väestönsuojelun toimijoille. Tapahtuma kokoaa yhteen päätöksentekijät, käyttäjät, valmistajat ja tutkijat etsimään ratkaisuja pelastusalan ajankohtaisiin haasteisiin. Messuilla esitellään muun muassa uusimpia pelastusajoneuvoja, edistynyttä lääkintäteknologiaa, parien ja ensiapumateriaalien ratkaisuja sekä digitaalisia sovelluksia.

FEU Leadership -konferenssi 3.-4. kesäkuuta 2026

INTERSCHUTZ-messujen yhteydessä järjestetään ensimmäistä kertaa FEU Leadership -konferenssi. Tapahtuma kokoaa yhteen yli 350 johtajaa Euroopan palokunnista, pelastus- ja katastrofisuojeluviranomaisista sekä Naton, Euroopan komission ja kansainvälisten kumppaniorganisaatioiden edustajista. Konferenssissa keskustellaan strategioista, joilla rakennetaan turvallista, digitaalista ja ilmastonmuutokseen sopeutuvaa tulevaisuutta. Ohjelmaan kuuluu mm. live-esityksiä moderneista pelastusjärjestelmistä eri puolilta maailmaa. ×

SMM	
1.-4.9.2026	Hampuri
www.smm-hamburg.com	

The leading international maritime trade fair

Merenkulkualan johtavat messut SMM Hamburg kokoaa meriteollisuuden kansainväliset toimijat satamakaupunki Hampuriin syyskuussa 2026.

Tapahtuma esittelee laaja-alaisesti meriteollisuutta: laivanrakennusta, laivakoneita, teknologiaa ja laitteita. Messut kokoaa yhteen alan asiantuntijat keskustelemaan alan haasteista, esittelemään uusia innovaatioita ja rakentamaan yhteistyötä uusien tai jo olemassa olevien yhteistyökumppaneiden kanssa. Tapahtuman kattava konferenssi- ja ohjelmatarjonta pitää sisällään inspiroivia esityksiä, paneelikeskusteluja sekä verkostoitumistapahtumia.

Paikalle odotetaan 40 000 messukävijää ja yli 2000 näytteilleasettajaa lähes 100 eri maasta. Messujen suurimman yksittäisen kävijäryhmän muodostavat varustamot. Muita suuria kävijäryhmiä olivat laivanrakennusteollisuus, kone- ja laite-toimittajat sekä telakat. ×

AMB	
15.-19.9.2026	Stuttgart
www.messe-stuttgart.de/amb	

AMB – Where METAL comes alive

AMB esittelee joka toinen vuosi metallintyöstöteollisuuden kansainväliset huippuinnovaatiot. Tapahtuman keskiössä ovat tuotteet, teknologiat, innovaatiot, palvelut ja uudet toimintamallit. Siksi AMB toimii samanaikaisesti markkina- paikkana, osaamisen keskuksena ja verkostoitumisalustana.

Etsitpä sitten työstökoneita, tarkkuustyökaluja, laadunvarmistusratkaisuja, ohjelmistoja tai muita alan ratkaisuja, löydät ne AMB-messuilta. 120 000 neliömetrin näyttelyalueella kohtaat tunnettuja, maailman johtavia ja teknologisesti edistyksellisiä metallintyöstöalan yrityksiä. Samalla pääset vaihtamaan tietoa valmistavan teollisuuden toimijoiden kanssa koko prosessiketjun eri vaiheista.

Messukokemusta täydentää monipuolinen oheisohjelma, joka ulottuu automatisoiduista prosessiketjuista ja kansainvälisistä verkostoitumistilaisuuksista aina asiantuntijaesityksiin alan uusimmista teknologiatrendeistä. ×

EMO	
22.-26.9.2026	Hannover
https://emo-hannover.com	

Smart technologies driving tomorrow's production!

Metallintyöstön maailma avautuu ensi syyskuun EMO Hannover -messuilla. Tehokkuus, joustavuus ja innovaatiot ovat keskeisiä aiheita. Messuille odotetaan yli 2000 näytteilleasettajaa yli 40 maasta.

Tuotantotekniikan valmistajat eri puolilta maailmaa näyttävät, miten tuotannon digitalisoinnista ja verkottumisesta saadaan paras hyöty irti. Samalla parannetaan yritysten omaa kilpailukykyä.

Kuuden messupäivän aikana kävijät saavat tutustua valmistavan teollisuuden uusimpiin koneisiin, laitteisiin, komponentteihin, työkaluihin ja tuotantoprosesseihin.

Yksittäisten näyttelyosastojen lisäksi messujärjestäjä tarjoaa useita teemallisia yhteisosastoja: Open Space Cobot Solutions Area, Future of Connectivity Area, Additive Manufacturing Area, Future of Sustainability in Production Area. ×

WINDENERGY HAMBURG	
22.-25.9.2026	Hamburg
www.windenergyhamburg.com	

Driving the Energy Transition

Euroopan suurin tuulivoimatapahtuma, WindEnergy Hamburg 2026 –messut, järjestetään syyskuussa. WindEnergy koostuu yhteensä yli 1 600 näytteilleasettajaa ja 43 000 kävijää lähes sadasta maasta.

Pääteemoja ovat uuden sukupolven suurtehovalimat, vihreä vety, hybridien varastointiratkaisut ja digitaaliset valvontajärjestelmät. Tapahtuman AI CENTER ja Startup Area tarjoavat myös erinomaiset puitteet tekoälyratkaisujen ja uusien innovaatioiden esittelylle.

WindEnergy Hamburg on yksi tärkeimmistä globaaleista messutapahtumista myös Suomen tuulivoimateollisuudelle. Järjestämme Suomen yhteisosaston WindEnergy-messuilla, jotta suomalaiset yritykset saavat näkyvyyttä kansainvälisillä markkinoilla. Ilmoittaudu nyt mukaan! ×

QUANTUM EFFECTS	
6.-7.10.2026	Stuttgart
www.messe-stuttgart.de/quantum-effects/en	

Quantum Technologies Meet User Industries

Suomi on kvanttitekniikan johtavia maita. Nyt on mahdollisuus hankkia asiakkaita ja yhteistyökumppaneita Euroopasta. Viime vuoden messuilla esittäytyi yli 80 näytteilleasettajaa, kävijöitä oli 2 500 yli 20 eri maasta. Vuosittain järjestettävä messujen ja kongressin yhdistelmä Quantum Effects paneutuu sovelluskeksisiin kvanttitekniikoihin. Se kehittää ja muokkaa kattavaa ekosysteemiä yhdessä teollisuuden, tieteen ja politiikan sekä asiaankuuluvien verkostojen ja sijoittajien kanssa.

Messujen teemoja ovat:

- **Computing & Enabling Technologies:** kvanttietokoneet, laitteet, vakuu, viilennys, yhteensopivuus
- **Software:** algoritmit, laiteohjelmistot, kehitysokalut
- **Sensing:** kvanttikuvaukset, mittaus-tekniikka
- **Communication:** kvanttilähtö ja -turvallisuus, postkvanttilähtö

Quantum Effects on yhdistävä tekijä, joka tuo yhteen tutkimuksen, teollisuuden ja taitajat. ×



© Franziska Kraufmann / Messe Stuttgart

INTERBAD	
22.-24.10.2026	Stuttgart
www.interbad.de	

Water is our element. Innovation is our drive

Interbad-messuilla on esillä sauna-alan laajin tuotevalikoima maailmanlaajuisesti ja tapahtuma toimii tärkeimpänä tapaamispaikkana julkisten uima-altaiden alalla. Tapahtumassa pääsee tutustumaan alan uutuustuotteisiin, tulevaisuuden trendeihin ja innovaatioihin. Messujen ohessa järjestettävä kattava kongressi- ja oheisohjelma sisältää paneelikeskusteluja ja työpajoja alan tärkeimmistä ajankohtaisista aiheista.

Messujen pääpainopistealueet:

- Saunat
- Uima-altaat
- Kylpyammeet
- Spa ja wellness
- Fysioterapia
- Kuntoilulaitteet

Kävijäkohderyhmiä ovat alan ostajat ja päättäjät julkiselta puolelta, hankintapäätäjät hotelleista, kylpylä- ja kuntokeskuksista, suunnittelijat ja arkkitehdit, rakentajat, rakennuttajat ja asentajat, sekä fysioterapeutit ja kuntokeskusten edustajat.

Suomalaisyritysten Sauna Lounge toteutetaan yhteistyössä Sauna From Finlandin kanssa. ×



© Frank Eppler / Messe Stuttgart

GSIS – GLOBAL SECURITY AND INNOVATION SUMMIT	
9.-10.12.2026	Hamburg
www.gsis-hamburg.com	

Shaping Security Together

GSIS Hamburg on kansainvälinen konferenssi, jonka IISS (kts. The International Institute for Strategic Studies) järjestää yhteistyössä Hampurin messujen kanssa. Tapahtuma toimii foorumina nouseville globaaleille turvallisuushaasteille. Lisäksi tapahtumassa tarkastellaan innovatiivisia ratkaisuja muun muassa kyberturvallisuuden, tekoälyn, robotiikan, avaruustekniikan, kvanttilaskennan ja puolustusteknologioiden kentiltä. GSIS on suunnattu poliittisille päättäjille, teollisuuden johtajille, teknologiainnovaattoreille ja turvallisuusalan asiantuntijoille.

Näytteilleasettajille tapahtuma tarjoaa suoran yhteyden globaaliin yleisöön, joka koostuu julkisen sektorin, teollisuuden, rahoitusalan ja akateemisen maailman keskeisistä päättäjistä. Tapahtuman Expo-alue on välittömässä yhteydessä konferenssialueeseen. ×

LIGNA	
10.-14.5.2027	Hannover
www.ligna.de/en	

Linking people, driving innovation

Puun merkitys maailmanlaajuisena materiaalina ja kauppatavarana kasvaa vauhdilla, mitä näiden messujen näytteilleasettaja- ja kävijämäärät todistavat.

Näytteilleasettajia Lignaan odotetaan yli 160 maasta, yhteensä noin 1400. Heistä reilu parikymmentä edustaa suomalaisyrityksiä. Messuille odotetaan noin 80 000 kävijää. Ligna keskittyy digitalisaatioon, automaatioon ja kestävään kehitykseen. Näytteilleasettajat esittelevät uusia, älykkäitä koneita ja ratkaisuja, jotka tehostavat tuotantoa, vähentävät jätettä ja parantavat resurssien käyttöä. Erityisen mielenkiintoisia ovat älykkäät sahaus- ja höyläysjärjestelmät, jotka hyödyntävät tekoälyä optimoidakseen puun käytön ja vähentääkseen materiaalihukkaa.

Tartu tilaisuuteen ja ilmoittaudu messuille. Early Bird -hinta on vielä voimassa 31.5.2026 asti! ×



© Deutsche Messe

Kaikki tällä hetkellä edustamamme Saksan messut löytyvät täältä:



LISÄTIETOJA MESSUISTA HANNOVERISSA JA STUTTGARTISSA:

Annika Ritari
050 594 0176
annika.ritari@dfhk.fi



LISÄTIETOJA MESSUTAPAHTUMISTA HAMPURISSA:

Sisko Kilvensalmi
050 520 7256
sisko.kilvensalmi@dfhk.fi



Personal mentoring with an experienced international leader



Register
and secure
your seat!



Participant rating

“Challenging my thinking and
opening new perspectives.”

- Sales Director, Mentee

Cross Mentoring Program

Grow beyond borders